

EVOLUTION:

"gradual and continuous transition towards a more condition"



COMING SOON

why **EVO** NEW

WWW.RADIOCOMANDOWHY.COM

 **SICE TECH**
Excellence in your hands

WWW.SICETECH.IT



Come scegliere il cilindro giusto

Scopri l'offerta CISA per rendere più sicura la tua porta. Scegli in base al livello di:

SICUREZZA

Grado di resistenza del cilindro e della chiave ai tentativi di scasso (Norma Europea EN 1303 - Key Related Security - Attack Resistant)

SISTEMISTICA

Grado di potenzialità di gestione degli accessi con sistemi a chiave maestra. Ideale per condomini, ospedali, uffici, luoghi pubblici

AFFIDABILITÀ

Grado di resistenza del cilindro al tempo e all'usura (Norma Europea EN 1303 - Durability)

SISTEMA BREVETTATO

RS3 S

- Elevata resistenza alla rottura e sfilamento
- Elevata resistenza al "bumping" o percussione
- Elevata resistenza al trapano
- Duplicazione chiave protetta
- Fino a 8 miliardi di cifrature (chiavi diverse)

GRADO CISA

5	5	5	5
MEDIA			




SISTEMA BREVETTATO

AP3 S

- Elevata resistenza alla rottura e sfilamento
- Elevata resistenza al "bumping" o percussione
- Elevata resistenza al trapano
- Duplicazione chiave protetta
- Fino a 40 milioni di cifrature (chiavi diverse)

GRADO CISA

5	4	5	4,7
MEDIA			




SISTEMA BREVETTATO

ASTRAL TEKNO

- Elevata resistenza al "bumping" o percussione
- Elevata resistenza al trapano
- Duplicazione chiave controllata
- Oltre 1.600.000 cifrature (chiavi diverse)

GRADO CISA

4	3	5	4
MEDIA			




SISTEMA BREVETTATO

ASTRAL S

- Elevata resistenza alla rottura e sfilamento
- Elevata resistenza al "bumping" o percussione
- Elevata resistenza al trapano
- Oltre 1.600.000 cifrature (chiavi diverse)

GRADO CISA

4	3	5	4
MEDIA			




Visita il sito cisa.com e scopri la gamma completa dei cilindri e dei servizi CISA

 BRICARD  Briton  CISA  interflex



...E' TEMPO DI NUOVE IDEE

CD CANESE DANTE

IL TUO GROSSISTA DELLA SICUREZZA

passato. presente. futuro

CAPOQUARTO E SEDE AMMINISTRATIVA
Via R. Manni, 14 - Torino Stefano di Maggia (TO) Tel. 0117.977546 - 0117.977547
Info@cdnwedfondamenti.it - WWW.CANESEDANTE.IT

ERREBI[®]



TX8 LA NUOVA SOLUZIONE PER LA COPIA DEL MEGAMOS[®]CRYPTO

Con l'aggiunta del TX8 si andrà a duplicare il 95% delle chiavi auto presenti sul mercato. Il TX8 rende possibile la duplicazione su oltre 200 nuovi modelli delle seguenti marche: Audi[®], Alfa Romeo[®], Buick[®], Cadillac[®], Chevrolet[®], Citroen[®], Fiat[®], Daewoo[®], Daf[®], Holden[®], Honda[®], Infiniti[®], Isuzu[®], Jaguar[®], Kia[®], Lancia[®], Maserati[®], Seat[®], Skoda[®], Porsche[®], Proton[®], Volvo[®], Volkswagen[®].

Il microchip sarà disponibile in formato GLASS TAG, compatibile con tutta la gamma di chiavi Errebi già esistente.

PACK TX8 KIT Aggiuntivo per LS8

Software PC (richiedente connessione internet) tramite il quale verrà fatta la duplicazione sul microchip TX8.



www.errebispa.com



Security People



ALBERTO PEZZAROSSA A.PFER
 Responsabile commerciale di A.PFer, distributore all'ingrosso di ferramenta e sicurezza di Milano. Ha 38 anni ed è nell'azienda di famiglia da circa 20. Tra i punti di forza dell'azienda individua la sana e prudente gestione e i rapporti basati sulla fiducia nelle persone.

DANIELE BROLIS BANDS
 Fondatore di Bands, 53 anni, lombardo, ha la tecnologia nel sangue. Si è formato come venditore, e l'idea di fondare Bands gli è venuta osservando le dinamiche evolutive del mercato.

SILVANO GIACOMINI BLU LOCK
 È uno specialista serraturiere e Tecnico di caseforti professionali. Insomma, un vero esperto quando si parla di sicurezza. Con la sua azienda Blu Lock fornisce da più di un decennio efficientissimi sistemi anti scasso ad aziende e privati.

RICCARDO BORDOGNA BORDOGNA GROUP
 Negli anni ottanta entra nella storica azienda di famiglia, sulle rive del fiume Oglio. Nipote di Ottorino, caposettore e fondatore di Bands, oggi Riccardo è alla guida dell'azienda insieme al fratello Alberto.

iProdotti

Con questi siamo al sicuro

Presentiamo in anteprima le referenze top che saranno in visione all'evento Ersi dal 15 al 16 aprile a Bologna. Spiccano i sistemi di sicurezza privata da utilizzare tramite smartphone e tablet e poi nuovi dispositivi anti-effrazione per esterni, come cancelli o anche furgoni.



7	Viewpoint
8	Security people
14	In primo piano Eventi Eventi in sicurezza
24	Formazione La formazione secondo ERSI
30	Specialisti Vita da... Maestro!
34	Normative La "legge" delle più forti
38	Normative Il Guru della cassaforte
44	iProdotti Aziende della Sicurezza
49	Meet Italy Security
51	Keep In Touch
53	Canese Dante
54	Cipierre
55	Disec
56	Errebi
57	Keyline
58	Marco Polo
59	Quadrifoglio Distribuzione
60	Sice
61	Silca
62	Stark
63	Viro

SOMMARIO

NUMERO N.3 - 2016

In primo piano **Eventi**

Eventi in Sicurezza

Copenaghen, 18-22 maggio 2016

Bologna, 15-16 aprile 2016

La primavera si apre con due importanti appuntamenti nel settore della sicurezza. L'Assemblea Ersi a Bologna il 15 e il 16 aprile e la Convention ERSI a Copenaghen dal 18 al 22 maggio.

In primo piano **Normativa**

La "legge" delle più forti

(Dispositivi di sicurezza privata)

Quando parliamo di sicurezza privata intendiamo le caseforti che sempre più spesso vengono installate nelle residenze e che sono deputate a conservare la ricchezza di famiglia.

A volte si affida da una di istituzioni private e fare una scelta consapevole. Il primo passo è affidarsi a dispositivi che non siano solo una serratura e una porta, ma un sistema di sicurezza che ha un collaudo certificato, una validazione e un marchio di qualità. ERSI è un marchio di qualità che garantisce la sicurezza delle caseforti e dei dispositivi di sicurezza privata. ERSI è un marchio di qualità che garantisce la sicurezza delle caseforti e dei dispositivi di sicurezza privata.

Approfondimenti **Normative**

Il Guru della cassaforte

Lui è Antonio Tabacco. Da anni è riferimento indiscusso nel mondo delle caseforti. Membro del gruppo VCI (Istituto di Certificazione e Informazione per la Sicurezza Privata), rappresentante ANSA (Associazione Nazionale Aziende Sicure) (la federazione europea che raggruppa tutte le associazioni nazionali), è anche nel consiglio direttivo di Ersi. Con lui, abbiamo parlato di certificazione delle caseforti.

DEFINIZIONE
 Norme: Complesso insieme di disposizioni di legge che regolano un determinato settore. Una norma è una prescrizione valida e stabile, un comportamento corretto, tecnico, con precisi riferimenti a un gruppo sociale o persone definite nominalmente. Essa è formulata e regolata e promulgata da un organo competente e preciso. In base a questa, la norma garantisce come prescritta e una regola di condotta, tecnica o morale, che regola un determinato comportamento.

Attenzione però: la norma non va confusa con la legge. Mentre la legge è un atto, la norma è un complesso di norme. La legge è un atto del potere legislativo, la norma è un atto del potere esecutivo, che viene emanata dal potere esecutivo, che viene emanata dal potere esecutivo, che viene emanata dal potere esecutivo.

Malfatti & Tacchini

Al servizio
della vostra sicurezza
dal 1908

I NOSTRI PRINCIPALI PARTNERS



Malfatti & Tacchini

www.malfattitacchinigroup.it

Via Puecher, 1

20037 Paderno Dugnano (Mi)

+3902 6650 2262 +3902 6650 2256

malfattitacchini@tacchini.info

Keypoint

“Devo dire che i primi anni, solo di esperienza sul campo, non hanno contribuito in maniera organica e strutturata, alla mia formazione.

Conoscere Ersi per me ha rappresentato un vero e proprio punto di svolta.”

Silvano Giacomini

“La formazione è un percorso di crescita che ti consente di acquisire conoscenze e competenze professionali ampie e complesse, comprovate e comprovabili.”

Rocco Fusillo

“È giusto che il mercato, anche quello con esigenze meno severe, abbia degli elementi certi di discriminazione dell’offerta commerciale a sua disposizione. Le casseforti S1 e S2 sono ottime, per limitare alcuni danni, tutto sta nell’aver chiare le caratteristiche di ciò che si sta acquistando.”

Antonio Tabacco

ALBERTO PEZZAROSSA
A.P.FER

DANIELE BROLIS
BANDB

SILVANO GIACOMINI
BLU LOCK

RICCARDO BORDOGNA
BORDOGNA GROUP

DINO BENEDETTO
CIPIERRE

LORIS MONDUCCI
CISA

EMANUELA DAL FABBRO
DISEC

PIERLUIGI OLIANA
DISEC



Responsabile commerciale di A.P.Fer, distributore all'ingrosso di ferramenta e sicurezza di Milano. Ha 38 anni ed è nell'azienda di famiglia da circa 20. Tra i punti di forza dell'azienda individua la sana e prudente gestione e i rapporti basati sulla fiducia nelle persone.

Fondatore di BandB, 53 anni, lombardo, ha la tecnologia nel sangue. Si è formato come venditore, e l'idea di fondare BandB gli è venuta osservando le dinamiche evolutive del mercato.

È uno specialista serraturiere di Udine o meglio Maestro serraturiere e Tecnico di casseforti professionali. Insomma, un vero esperto quando si parla di sicurezza. Con la sua azienda Blu Lock fornisce da più di un decennio efficientissimi sistemi anti scasso ad aziende e privati.

Negli anni ottanta entra nella storica azienda di famiglia, sulle rive del fiume Oglio. Nipote di Ottorino, capostipite e fondatore del gruppo, oggi Riccardo è alla guida dell'azienda insieme al fratello Alberto.

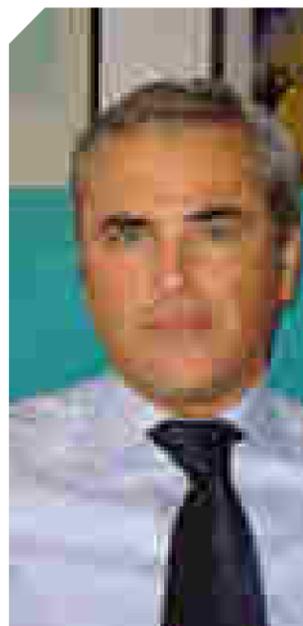
Dino Benedetto è amministratore delegato di Cipierrre. In azienda dal 1987, è anche grazie a lui, che l'azienda di Guidonia, in provincia di Roma, ha sviluppato nuovi prodotti e strategie commerciali vincenti.

Dal 2000 in Cisa importante azienda a livello mondiale nei sistemi di chiusura e protezione degli accessi ora nel gruppo Allegion, riveste il ruolo di direttore vendite Italia. Centrale la partnership con i propri clienti, per trovare soluzioni e idee vincenti.

Si racconta di quattro moschettieri che nel 2000 hanno fondato la Disec. Uno di questi è donna, e che donna! È presidente dell'azienda specializzata in sicurezza che in 15 anni è cresciuta grazie a capacità innovativa, creatività e profonda conoscenza delle esigenze del mercato.

Fonda insieme a tre soci nel 2000 Disec, azienda specializzata nella progettazione e realizzazione di protezione di qualsiasi tipo di chiusura. Il team e la sua personalità vulcanica portano l'azienda a diventare un punto di riferimento per l'intero mercato. Dell'azienda è l'irrefrenabile genio creativo.

**LUCA
MAZZUCCATO**
ERREBI



Si laurea in Economia Aziendale ad indirizzo marketing e dal 2003 è direttore generale di Errebi ed Errebi Deutschland GmbH (Gruppo Altuna). Proviene da esperienze maturate in campo commerciale e marketing in gruppi internazionali tedeschi e svizzeri. Il suo motto è: "facciamo oggi quello che potremmo fare domani".

**LUCIA
CASIRAGHI**
ERSI



Lucia Casiraghi è un punto di riferimento storico, nella sicurezza italiana. Figlia d'arte, suo padre Dario è uno dei soci fondatori di Ersi, Lucia da sempre è perno imprescindibile, tanto in associazione Ersi, quanto in federazione Elf. E non solo. Insieme al fratello Aldo, conduce l'azienda di famiglia, Sicurgen, specializzata in sicurezza e investigazioni. Lucia è anche madre di tre figli.

**ROCCO
FUSILLO**
ERSI



Specialista in serrature riferme e sicurezza, ha un'azienda di vendita, installazione e manutenzione, in provincia di Varese. È presidente al secondo mandato di Ersi, associazione di riferimento per i serraturieri italiani.

**FABIO
FONTANA**
FONTANA
TECNO



Responsabile commerciale di Fontana Tecno, azienda di riferimento nella realizzazione e installazione di porte blindate e serrature. Insieme al fratello ha trasformato una professione in una passione per la sicurezza e il benessere dei propri clienti.

**SIMONE
CORVO**
IRON2000
SERVICE



Romano, giovane, dinamico e pieno di energia. È titolare di Iron2000service, azienda con sede a Roma, che opera nel mondo della sicurezza, con tanto di brevetto proprietario a proposito di chiusura automatica silenziosa.

**MARIACRISTINA
GRIBAUDI**
KEYLINE



Amministratrice unica di Keyline azienda veneta specializzata in chiavi, macchine duplicatrici e tecnologia transponder. Madre di 6 figli, manager e punto di riferimento istituzionale accademico ha la necessità di ritagliarsi spazi per studiare e approfondire. Una vera donna multitasking.

**MASSIMO
BIANCHI**
KEYLINE



Che dire? È lui la storia della chiave, in Italia e nel mondo. Oggi, insieme alla moglie Mariacristina Gribaudo, conduce Keyline. Ma da sempre la sua vita professionale e personale è legata al mondo del metallo, delle chiavi e della loro duplicazione.

**COSTANZA
TACCHINI**
MALFATTI
& TACCHINI



Da pochi anni nell'azienda di famiglia, specializzata nella sicurezza e ferramenta da oltre 100 anni, ne è già coinvolta a pieno ritmo. Con un ruolo in primo piano all'evento di inaugurazione della nuova sede di Paderno Dugnano.

**LUCA
POLETTI
PARMAKEY**



Giovane figlio di Ivo, titolare di Parmakey, azienda di riferimento nel settore della distribuzione all'ingrosso specializzata in sicurezza, dopo una vera gavetta nei vari reparti dell'azienda, oggi coordina e organizza il magazzino.

**EUGENIO
BRUSCO
PROXE**



Responsabile commerciale di Proxe, giovane e innovativa azienda di Ossona in provincia di Milano specializzata in prodotti per la protezione domestica. Instancabile sostenitore del connubio tra innovazione tecnologica e semplicità d'utilizzo.

**ITALIA
BUCCINO
QUADRIFOGLIO
DISTRIBUZIONI**



Entusiasta e determinata ha una grande esperienza nel mondo della sicurezza. Attualmente è managing director di Quadrifoglio Distribuzioni, importante azienda nel settore sicurezza, duplicazione chiavi e serrature appartenente al gruppo Meridional Distribuzioni fondato nel 1890.

**PAOLA
MALIGHETTI
SECUREMME**



Laureata in Economia e Commercio rappresenta insieme al fratello la seconda generazione nell'azienda di famiglia, specializzata in serrature di sicurezza dal 1967. È entrata in Securemme nel 2002 ed è responsabile marketing. Solare ed espansiva ha una particolare attitudine all'organizzazione e al lavoro di gruppo.

**GIACOMO
SANTORO
SILCA**



Giacomo Santoro è il responsabile Marketing Emea di Silca (Kaba Group), laureato all'Università Cà Foscari di Venezia, si occupa tra le altre cose di team interfunzionale ed è interessato allo studio di coordinamento di progetto con le persone con culture diverse e quindi di diverse attitudini.

**NICOLA
BETTIOL
SILCA**



Nicola Bettiol, nato a Treviso il 17 novembre 1972, collabora con Silca dal 2004 oggi ricoprendo il nuovo ruolo di Senior Manager Sales & Marketing Italy. Appassionato di camminate in montagna, viaggi, e...della sua famiglia, ha due bambini cui dedica più tempo possibile impegni di lavoro permettendo.

**ROBERTO
ANTINORO
STARK**



È fondatore nonché amministratore di Stark. È sua l'idea originaria di usare il laser per tagliare i frontali delle casseforti. Ad oggi è punto di riferimento indiscusso nel mondo dei sistemi di protezione beni, ad uso domestico.

**SARA
ANTINORO
STARK**



Sara Antinoro, figlia di Roberto, entra in azienda una quindicina di anni fa dopo aver capito che gli studi ad indirizzo umanistico "non sono cosa per lei". Ricopre un incarico commerciale rivolto in particolar modo alla gdo, segue i rapporti con le centrali acquisti, i punti vendita e si occupa dei corsi di formazione al personale.

Eventi in



**Bologna,
15-16 aprile 2016**

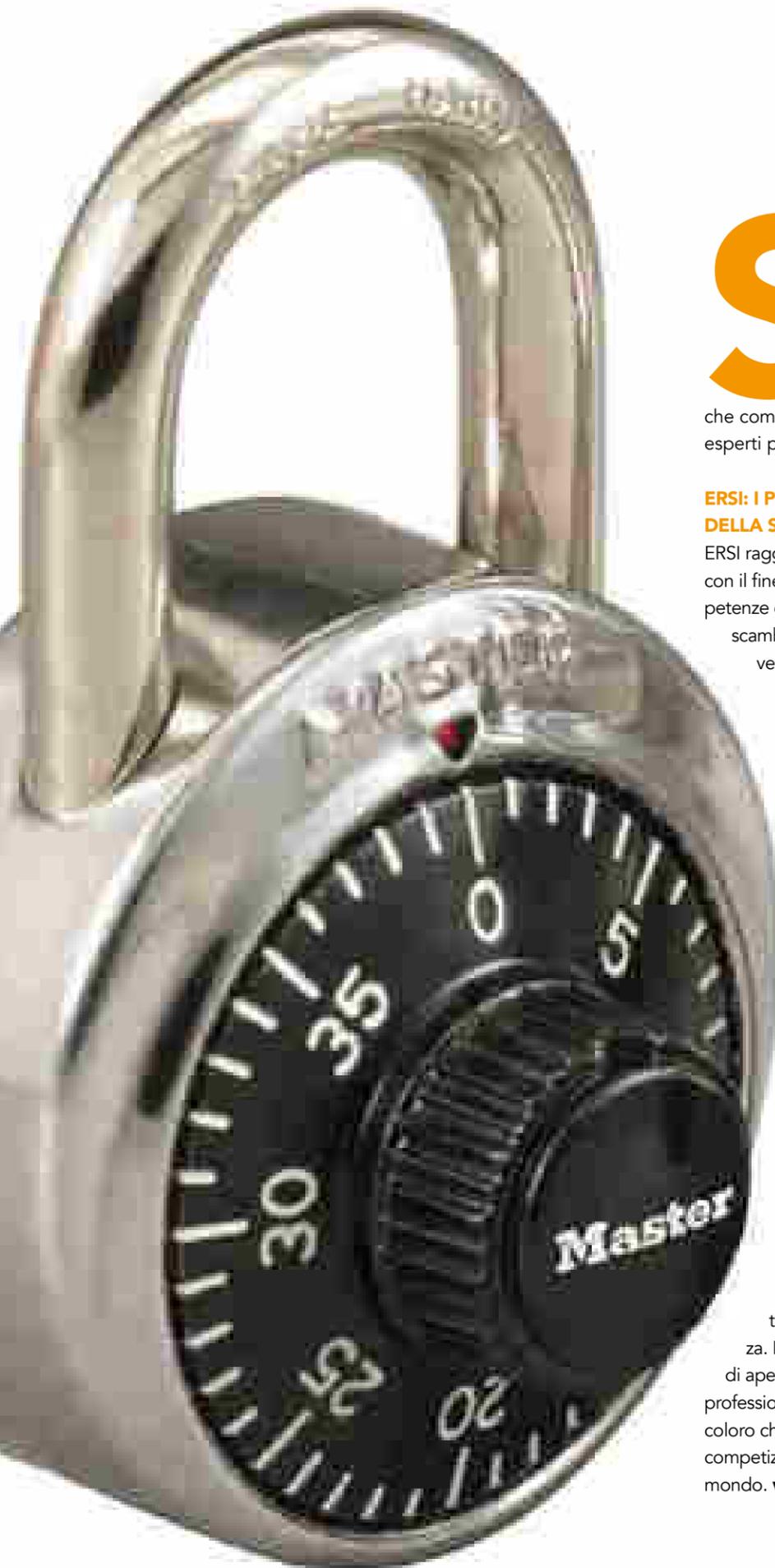


La primavera si apre con due importanti appuntamenti nel settore della sicurezza, l'Assemblea Ersi a Bologna il 15 e il 16 aprile e la Convention Elf a Copenaghen dal 18 al 22 maggio.

Sicurezza

**Copenaghen,
18-22 maggio 2016**





Serraturieri, tecnici di casseforti, distributori, consulenti e addetti ai servizi di sicurezza saranno chiamati a dare il loro contributo per arricchire di nuove prospettive un settore che continua a crescere e che comincia ad uscire dai confini dettati dagli esperti per interessare il grande pubblico.

ERSI: I PROFESSIONISTI DELLA SICUREZZA A CONFRONTO

ERSI raggruppa i maggiori esperti del settore con il fine di valorizzare e migliorare le competenze degli associati, di offrire uno spazio di scambio e crescita professionale, di promuovere, sviluppare e qualificare il settore dei sistemi di chiusura, agevolando la scelta e la tutela degli utenti finali. Da quest'anno l'assemblea ERSI fa uno sforzo in più a livello di impegno e di organizzazione venendo incontro alla richiesta del mercato di avere un appuntamento fisso con un'area espositiva sulla falsa riga della Convention Elf, organizzata due anni fa in Italia. È così che l'Assemblea diventa un vero e proprio evento con un ricco programma di incontri formativi, seminari e spazi espositivi. L'accesso al convegno e all'area espositiva sarà consentito, oltre ai soci ERSI, agli addetti del settore sicurezza, a serraturieri e tecnici di casseforti, a distributori, consulenti e addetti ai servizi di sicurezza di banche ed enti governativi. Un'occasione privilegiata di incontro, confronto, formazione e informazione tra esperti e professionisti della sicurezza. Durante il convegno si svolgerà la gara di apertura di lucchetti e serrature, aperta a professionisti, appassionati di serrature e a tutti coloro che vogliono mettersi alla prova in una competizione apprezzata dai locksmith di tutto il mondo. www.ersi.it



L'ASSEMBLEA ERSI "MINUTO PER MINUTO"

VENERDÌ 15 APRILE

Ore 14.00

Apertura area espositiva

• **Sala Falco: Sessione tecnica Capitolo Serraturieri:**

Sistemi passivi di difesa sulle serrature meccaniche
Riservata ai membri ERSI del Capitolo Serraturieri

• **Sala Grace: Seminario Assa Abloy**

Yale Smart Living

• **Sala Regency - Seminario Carcagni**

Tecnologia ed evoluzione nell'Autolocksmith

Ore 14.30

• **Sala Audrey - Seminario Viro**

Prodotti di sicurezza per serraturieri e installatori

Ore 16.00 - Coffee point area sponsor

• **Sala Liz - Seminario Marco Polo**

Gestione chiavi: tecnologia e mercato

• **Sala Falco - Sessione Tecnica Capitolo**

Sistemi Elettronici: Soluzioni di sicurezza elettroniche con l'ausilio di smartphone - Riservata ai membri ERSI

Ore 20.30

Cena sociale sponsorizzata da Silca

SABATO 16 APRILE - MATTINA

Ore 09.00

• **Sala Falco:** Assemblea ERSI - Riservata ai soci ERSI

Ore 09.30

Apertura area espositiva

Ore 11.00 Coffee break - sponsorizzato da Marco Polo

Ore 11.00

• **Sala Audrey: Seminario SimonsVoss**

• **Sala Liz: Seminario Keyless**

Sistema mecatronico per la gestione da remoto di serrature

• **Sala Grace: Seminario Securemme**

D-Smart dispositivo per automatizzare serrature a cilindro. I vantaggi del cilindro modulare

SABATO 16 APRILE - POMERIGGIO

Ore 13.00 Pranzo - sponsorizzato da Disec

Ore 14.00

• **Sala Falco - Seminario Silca**

Dispositivi di clonazione e programmazione chiavi auto

• **Sala Audrey - Seminario Evva**

Progetti: meccanica e mecatronica integrazione totale

• **Sala Liz - Seminario Disec**

Interazioni elettroniche nella protezione delle serrature

• **Sala Grace - Seminario Keyline**

Tecnologia trasponder e clonazione

Ore 16.00 Coffee point area sponsor

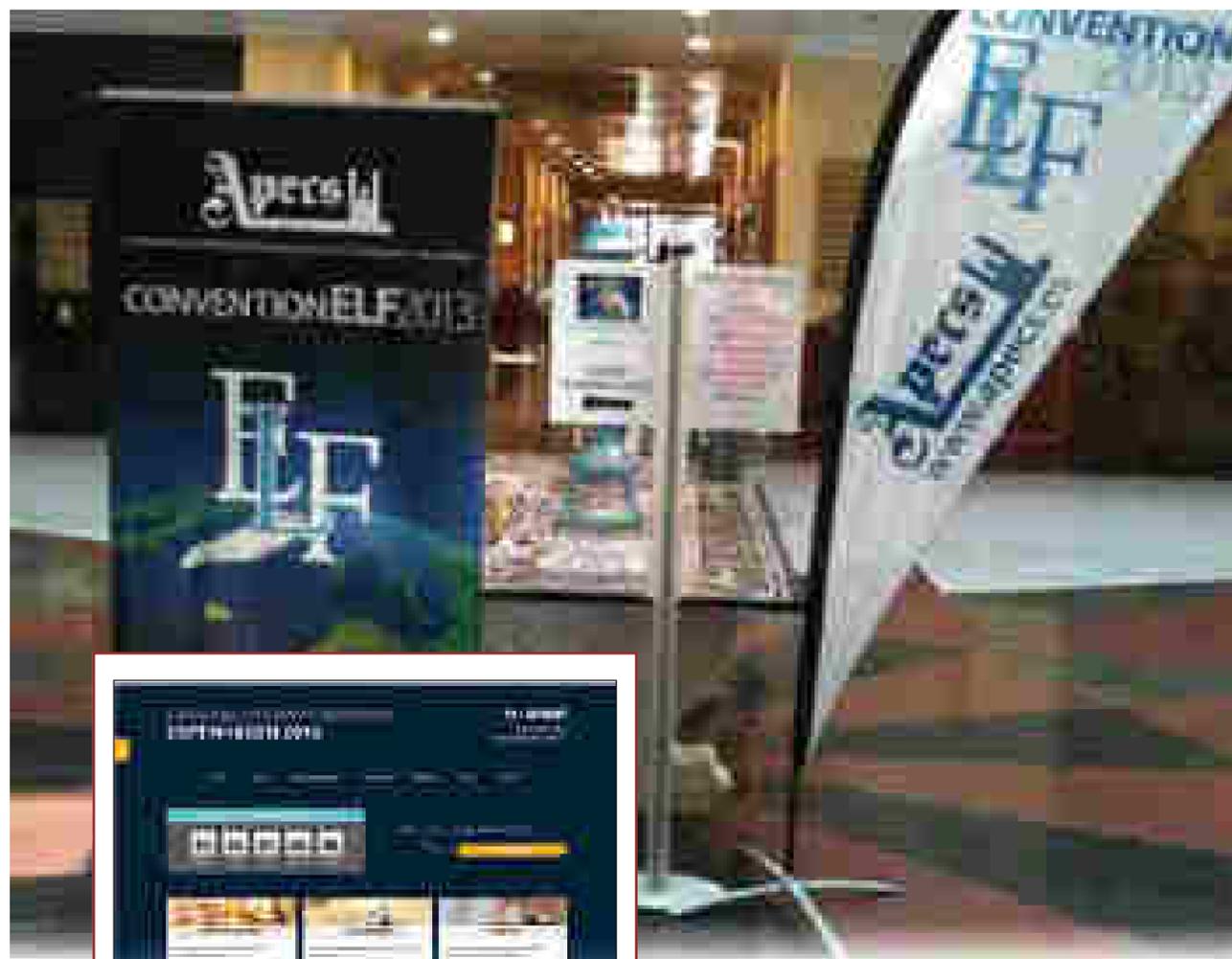
Ore 16.30

Gara apertura cilindri e lucchetti sponsorizzata da Parmakey

Ore 18.30

Premiazione gara e aperitivo sponsorizzati da Sicur Gen





L'EVENTO IN PILLOLE

MERCOLEDÌ 18 MAGGIO:

dalle 9 alle 16 Classes

GIOVEDÌ 19 MAGGIO:

dalle 9 alle 17 esposizione, 18.30-22 Kick off party

VENERDÌ 20 MAGGIO:

dalle 9 alle 17 esposizione,
dalle 9 alle 16 Classes, dalle 18 alle 24 visita
al parco divertimenti Tivoli

SABATO 21 MAGGIO:

09:00 - 12:00 exhibition,
08:30 - 09:30 Nordic meeting
09:30 - 12:00 ELF Boardmeeting
13:00 - 17:00 SLR Annual meeting
13:00 - 17:00 DLF Annual meeting
18:00 - 01:30 Cena di Gala al Scandinavia Ballroom

ELF CONVENTION 2016: È IL MOMENTO DI COPENHAGEN

Si terrà dal 18 al 22 maggio a Copenhagen, al Radisson Blu Scandinavia Hotel, il Congresso annuale della Federazione Europea dei costruttori serrature di sicurezza. Come ogni anno i professionisti del settore provenienti da tutto il mondo si riuniscono in una città sempre diversa che oltre ad ospitare l'evento ne è anche l'organizzatrice per arricchire le proprie conoscenze e approfondire temi d'attualità nel settore della sicurezza. Nella stessa sede verranno esposti i prodotti più innovativi e tecnologicamente più avanzati nel mondo delle serrature.

Rappresenta un'importante occasione di formazione per gli specialisti e di aggiornamento delle proprie conoscenze grazie alla partecipazione a corsi di formazione, mostre e seminari.

www.elf2016.com

**KEY
SAFE**

**Custodisce
le chiavi, là
dove servono**



Per residenze,
uffici, aziende
e luoghi ad utilizzo
comunitario come scuole,
ospedali e spazi condominiali.

1

Installato
vicino alla porta
custodisce le
tue chiavi



2

Inserisci il tuo
codice
personale



3

Apri e utilizzi
le chiavi.
Anche con
telecontrollo e
memoria eventi



**La più facile
e sicura gestione
delle tue chiavi.**

**KEY
SAFE**

MARCO POLO
GESTIONECHIAVI.BIZ

Marco Polo S.n.c.
52010 Subbiano (AR) V.le M. d. Libertà, 101

Tel. +39 0575 421203 #13
info@gestionechiavi.net - www.gestionechiavi.biz

Con questi siamo al sicuro

Presentiamo in anteprima le referenze top che saranno in visione all'evento Ersi dal 15 al 16 aprile a Bologna. Spiccano i sistemi di sicurezza privata da utilizzare tramite smartphone e tablet e poi nuovi dispositivi anti-effrazione per esterni, come cancelli o anche furgoni.



V09 DI VIRO

V09 è una serratura elettrica ad alta affidabilità appositamente progettata e brevettata per essere applicata su cancelli scorrevoli situati all'esterno, manuali o automatizzati. Il suo particolare meccanismo ad arpione rotante tollera le dilatazioni (causate dalle variazioni climatiche) dei cancelli scorrevoli fino a ± 9.6 mm. Applicabile anche ai cancelli scorrevoli manuali (installata con un doppio cilindro passante). www.viro.it



CILINDRI C3000 DI CISA

Cilindri C3000 è il cilindro per applicazioni di media sicurezza ideali per i condomini. Offre ottime potenzialità di sistemistica per aziende, centri commerciali, università, unendo alla gestione degli accessi la duplicazione protetta della chiave. www.cisa.com

VAN LOCK DI DISEC

Sistema di protezione magnetico anti-effrazione che blocca le porte del furgone e avvisa in caso di tentativo di furto, con la possibilità di tracciare i movimenti dell'automezzo tramite localizzazione GPS. www.disecc.it



KEY-SAFE DI MARCO POLO

Robusto contenitore con serratura a codice con più di 4.000 possibili combinazioni, per la custodia delle chiavi presso il loro punto d'impiego. Certificato in U.K. da LPCB (Loss Prevention Certification Board) al "Security Level 1", con o senza sensore di allarme. www.gestionechiavi.biz

FUTURA DI SILCA

Futura è la macchina duplicatrice elettronica Silca per chiavi piatte, laser, punzonate e croce. Soluzione con tablet integrato per avere il database e le funzioni dei software Silca sempre a portata di mano. Componenti selezionati, materiali di prima qualità e tecnologie di ultima generazione garantiti da Silca. Distribuito da Ferramenta Canese, dal 2013 Ekc Official Dealer (distributore autorizzato per duplicatrici elettroniche Silca). www.silca.biz



D-SMART DI SECUREMME

Con D-SMART le serrature diventano intelligenti e controllano apertura e chiusura delle porte direttamente da smartphone o tablet, aumentando così la sicurezza degli accessi rendendoli più affidabili. Inoltre, grazie all'applicazione dedicata a D-SMART, si può usufruire di particolari funzionalità come: la creazione di chiavi virtuali e la loro gestione temporale. www.securemme.it



CASSA-FORTISSIMA DI STARK

Cassaforte resistente allo sfondamento, al disco da taglio e grimaldello bulgaro. I test di sfondamento sono stati portati a termine con 110 colpi di mazza da 4 kg e manico da 40 cm. La linea di casseforti garantisce: solidità contro lo sfondamento grazie alla tecnologia di taglio laser 3D del frontale e resistenza all'effrazione contro il disco da taglio poiché realizzata con minerali di sintesi di ultima generazione. www.starksafes.com

NUOVI CONFIGURATORI DA PARMAKEY

La Parmakey s.r.l. ha ideato un nuovo software (configuratore) per la ricerca delle serrature e cilindri. Inserendo dei parametri (es: marca, dimensioni, impiego ecc) il software individua tutti i prodotti con le caratteristiche selezionate, elabora il confronto fra più prodotti (mettendo in evidenza le eventuali differenze) trovando l'articolo desiderato. www.parmakey.it/



MOBILEKEY DI SIMONSSVOSS

Transponder e cilindri digitali anziché chiavi e serrature meccanici. Questo è il futuro degli impianti di chiusura. La soluzione, completa, sofisticata ma dal semplice utilizzo, è adatta per un massimo di 20 porte e 100 utenti. Il sistema MobileKey è estremamente economico sia in fase di acquisto che di esercizio. www.my-mobilekey.com



ENTR DI YALE

ENTR è la rivoluzionaria soluzione di apertura intelligente che permette di controllare la serratura della porta d'ingresso tramite smartphone, tablet e altri dispositivi mediante Bluetooth. www.yalelock.it

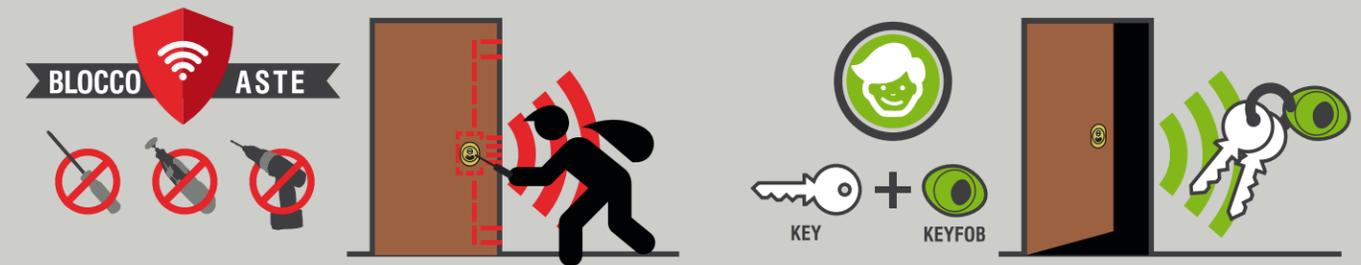


ARGO APP DI ISEO

Con Argo e il cilindro elettronico Libra Smart, è possibile aprire la porta con lo smartphone. Argo App è per aziende, negozi, studi professionali, ma anche per residenze private. Tramite Argo si può anche consentire l'accesso a locali riservati, a persone selezionate per periodi prestabiliti, verificando orari, giorni di ingresso, controllare anche i tentativi di apertura non autorizzati. www.iseo.it

QUICK ENTRY BLOCCO ASTE INTELLIGENTE

- SENSORE DI PROSSIMITÀ.
- CONTROLLO REMOTO.
- BLOCCO ASTE.
- NOTIFICA TENTATIVO DI EFFRAZIONE.



VAN LOCK BLOCCA FURGONE

- MONTAGGIO A VISTA SENZA BISOGNO DI DIME.
- A RICHIESTA CHIAVE IN KA, STESSA CHIAVE PER PIÙ DISPOSITIVI, OPPURE CHIAVE IN MK, UNA CHIAVE MASTER E DUE SLAVE.
- SERRATURA ANTI-PICKING A CHIAVE MAGNETICA.
- PROTEZIONE ANTI-TAGLIO CON BARRA IN TUNGSTENO.
- APERTURA INTERNA DI SICUREZZA.



Rocco Fusillo è uno specialista in sicurezza, ed è anche il presidente di Ersi, associazione che raggruppa tutti gli specialisti italiani della sicurezza.

La formazione **secondo** ERSI



FORMAZIONE E INFORMAZIONE: MIX PERFETTO

Una volta chiariti contenuti e finalità di formazione e informazione, è necessario specificare che soprattutto in ambito professionale e tecnico, questi due differenti livelli di comunicazione sono necessari e complementari tra loro.

Se non sono formato, non sono in grado di discernere le informazioni di prodotto che ricevo. E quindi non sono qualificato per decidere quale soluzione sia la migliore in funzione delle puntuali necessità applicative.

Se non sono informato invece, non conosco in maniera puntuale i prodotti da utilizzare di volta in volta, e quindi dalla teoria fatico a passare alla pratica.

E in qualità di presidente, è certamente la fonte istituzionale più attendibile, quando si vuole parlare formazione professionale legata al mondo della sicurezza.

Si, perché non dimentichiamocelo, lo statuto Ersi recita in modo esplicito e fin dalla nascita dell'associazione: "...(*omissis*)" Ersi si impegna a:

- **svolgere ogni attività** tecnica, scientifica e professionale intesa a **valorizzare le competenze dei soci** e a far progredire, sviluppare e perfezionare le tecnologie delle rifirme, delle serrature e delle applicazioni nei manufatti ove esse sono impiegate;
- **promuovere, sviluppare e qualificare la formazione degli associati;**
- **rappresentare i soci** ...(*omissis*) **favorendo altresì**

l'istituzione e la promozione di sistemi di qualificazione e certificazione;

- **incrementare** nei soci e sviluppare negli operatori dei settori istituzionali di attività **la conoscenza** ed il processo di evoluzione professionale e tecnica della materia, **favorendo** altresì la divulgazione e **la crescita della cultura fra i soci e all'esterno dell'associazione;** ...(*omissis*)

Chiaro quindi, come proprio dal presidente di Ersi possa venire una visione chiara e netta di come si debba intendere la formazione nel mondo della sicurezza qualificata.

iFerr: Prima di tutto, ci dica: cos'è la formazione, secondo Rocco Fusillo?

R.F.: A mio avviso la formazione è un percorso di crescita che ti consente di acquisire conoscenze e competenze professionali ampie e complesse, comprovate e comprovabili.

iFerr: Mentre l'informazione?

R.F.: L'informazione invece ruota invece intorno alla conoscenza (puntuale e non necessariamente approfondita) di un singolo aspetto di una questione; nel nostro mondo l'informazione è legata al prodotto specifico, e non alla sua tecnologia in senso generale e orizzontale.

iFerr: Questi due aspetti della comunicazione come interagiscono tra loro?

R.F.: Sono profondamente complementari. Mi spiego meglio. Se sono adeguatamente formato posso capire se le informazioni che mi danno sono reali e attendibili; ma solo attraverso una corretta informazione posso applicare materialmente al mio lavoro ciò che ho appreso nella teoria del mio percorso formativo.

iFerr: Se ne deduce che alla fine un professionista non debba mai perdere di vista entrambi gli aspetti della comunicazione?

R.F.: Esattamente. E attenzione: quello della formazione è un percorso che non si esaurisce mai. Il proverbio popolare che

recita banalmente "non si finisce mai di imparare", in realtà è davvero saggio!

iFerr: Certo che non è mica semplice, pensare alla formazione come a un'attività che non termina mai!

R.F.: Diciamo che una professione come la nostra (ma come molte altre) presuppone che non si perda mai il desiderio di imparare evolvere e star al passo con i tempi. La passione, prima di tutto, ci deve guidare! Solo con la passione si trovano risorse e forze per non lasciare la presa.

iFerr: Pare però che oltre alla passione, alla base delle attività di formazione strutturate e avallate da Ersi, ci sia davvero un grande rigore. O sbaglio?

R.F.: Non sbaglia affatto. In associazione le

LA FORMAZIONE VERA

Per **formazione (professionale)** si intende, in generale nel lavoro, il percorso di formazione che si deve intraprendere per accostarsi a una professione, e/o per essere sempre aggiornati nella proprio lavoro. La formazione deve essere orizzontale continua e libera da vincoli. Ciò che imparo nel mio percorso formativo, mi deve qualificare nella mia professione, garantendomi competenze approfondite ma generali, a prescindere dalle marche di prodotto che poi andrò a utilizzare, proporre e installare. Si tratta di uno strumento culturale base, in grado di consentirmi di discernere con competenza i prodotti in funzione della loro collocazione/utilizzo/funzionalità e così via.

Rocco Fusillo
Presidente ERSI

INFORMAZIONI DI PRODOTTO

Quando la comunicazione, anche tecnica approfondita e molto seria, ruota intorno ad un solo specifico prodotto, alle sue caratteristiche funzionali e applicative, di fatto **non è formazione, bensì informazione!**

L'informazione è una notizia o nozione raccolta o comunicata nell'ambito di una utilizzazione pratica o immediata, è la trasmissione e ricezione di messaggi relativi a notizie o nozioni ritenute utili. L'informazione quindi è puntuale e specifica, non ha carattere generale, non è applicabile in maniera orizzontale, riguarda quello specifico oggetto. In questa definizione quindi deve rientrare l'attività di comunicazione intorno ai prodotti.

attività che svolgiamo sono tutte volontarie; tutti noi abbiamo attività professionali piuttosto impegnative ed onerose, dedicare energie ad Ersi è bello, ma è anche un sacrificio. Se non fossimo tanto appassionati, chi ce lo farebbe mai fare? Ciò detto, e forse proprio anche per questo, tutte le iniziative di Ersi nascono secondo principi molto rigorosi e severi. Non abbiamo tempo da perdere e non vogliamo far perdere tempo a nessuno.

iFerr: A proposito di formazione, come si traduce questa attitudine al rigore?

R.F.: Ersi ha sempre erogato formazione, fin da quando è nata. Anzi, dirò di più: è nata anche per fare formazione e cultura. Tanto che la questione è affrontata nello stesso statuto, e la formazione è uno degli obiettivi prioritari espressi. La formazione è la vera linfa vitale della nostra attività, e noi abbiamo strutturato un calendario corsi molto attento e puntuale. Anche perché oggi il percorso formativo porta alla certificazione della qualifica professionale, e con queste cose mica si scherza!

iFerr: Tanto più che Ersi è ente promotore, della norma che regola la qualifica professionale degli esperti in rifirme e sicurezza!

R.F.: Proprio così! Per questo abbiamo voluto dare e darci regole molto precise puntuali e non scartabili. La prima fondamentale è questa: la formazione è super partes, seria e determinante, per raggiungere una corretta qualifica professionale. Per questo corsi calendari e sedute formative devono essere strutturati organizzati e gestiti da tecnici di comprovata profes-

sionalità, capaci di mettere a disposizione il loro sapere, al di là dei prodotti e delle singole marche reperibili sul mercato.

iFerr: Ci faccia capire meglio: ma per accedere alla qualifica professionale, un serraturiere può utilizzare solo la formazione erogata da Ersi?

R.F.: Ma no, che sciocchezza! Noi siamo solo stati più tempestivi nel muoverci. Ma questo è ovvio e naturale, lo abbiamo già detto: l'associazione è sempre stata in prima linea a proposito di formazione, poi si è fatta promotrice della Norma Uni 11557: 2014 (Norma tecnica di riferimento per la qualifica professionale). Quindi in poco tempo siamo riusciti a mettere insieme la struttura formativa necessaria. Ma mica operiamo in regime di monopolio, ci mancherebbe altro! Tanto è vero che già altri hanno strutturato corsi di formazione validi per la qualifica professionale.

iFerr: Ma cosa bisogna fare, allora, per poter fare altrettanto?

R.F.: Prima di tutto è necessario seguire un iter molto rigoroso, che prevede quanto segue: si devono strutturare dei corsi in linea con la norma, poi si devono incaricare delle sedute dei docenti formatori di comprovata e comprovabile competenza, e infine è necessario far qualificare l'iter di formazione da un ente certificatore. Perché attenzione: è un Ente certificatore a qualificare e accreditare i corsi, e anche a verificare e poi a certificare la qualifica dei professionisti, e non Ersi! Nel nostro caso ad esempio, ci siamo avvalsi della collaborazione di Icim.

IL PRIMO DISTRIBUTORE IN ITALIA DI CHIAVI E TELECOMANDI AUTO ONLINE

- REGISTRATI - RICEVI LO SCONTO - ACQUISTA



VISITA IL NUOVO SITO
www.chiavitelecomandiauto.it



REGISTRATI ED INIZIA AD ACQUISTARE

CODICE PROMOZIONALE

INGRESSO 042016

CODICE COUPON DA INSERIRE NEL CARRELLO VÁLIDU FINO AL 31 MARZO

Vita da... Maestro!

Silvano Giacomini è un esperto in rifirme e serrature, qualificato e certificato! La sua è una storia esemplare, che dimostra come formazione e tenacia, possano davvero fare la differenza.

Per capire la nostra storia, bisogna rifarsi ad un tempo lontano. Silvano Giacomini ha poco più di vent'anni, quando inizia a lavorare per un'azienda specializzata in impianti d'allarme. È un'attività pionieristica per l'epoca, svolta da pochi lungimiranti visionari. Giacomini è entusiasta di quello che sta imparando. Anche perché l'azienda con la quale collabora, è diventata centro assistenza accreditato da Conforti, riferimento indiscusso a quel tempo, per il mercato delle casseforti professionali. Così Giacomini

entra in contatto simultaneamente con i due mondi: quello della sicurezza attiva e quello della sicurezza passiva. Ed è amore a prima vista. Inizia quasi per caso il suo percorso di crescita professionale, che ha il suo apice nell'acquisizione della qualifica di serraturiere Maestro, e Tecnico di casseforti domestiche e professionali.

iFerr: Giacomini ci racconti: come si diventa serraturiere Maestro?

S.G.: Studiando e lavorando, ascoltando e guardando. Insomma: cercando di cogliere e raccogliere da tutte le parti. Dall'esperienza mia e altrui, prima di tutto.

iFerr: Quindi l'esperienza sul campo è stata preziosa?

S.G.: Più che preziosa. Però devo dire che i primi anni, solo di esperienza sul campo, di soluzioni puntuali a problemi specifici, non hanno contribuito in maniera organica e strutturata, alla mia formazione.

iFerr: Cosa ha fatto la differenza, allora?

S.G.: Devo essere sincero: conoscere Ersi per me ha rappresentato un vero e proprio punto di svolta.

iFerr: Come sono andate le cose?

S.G.: A un certo punto Conforti mi chiese di diventare lo specialista di riferimento per le casseforti installate, mettendomi in proprio

come artigiano. Lo feci, perché la sfida mi piaceva. Parlando con i colleghi che seguivano altre zone, scoprii l'esistenza dei corsi di formazione organizzati e gestiti da Sicurgen a proposito di serrature a doppia mappa. L'oggetto di approfondimento non era esattamente nella mia sfera di competenza, ma la cosa mi incuriosiva molto.

iFerr: Così decise comunque di seguire questo corso?

S.G.: Esattamente. È stato il primo passo verso la vera qualificazione professionale. Sicurgen era (ed è tutt'oggi) una realtà molto importante, per la sua capacità di erogare cultura tecnica, e anche per il suo innato



legame con Ersi. Quel corso mi ha aperto le porte a un mondo che non sapevo neppure che esistesse.

iFerr: All'epoca però non era facile entrare in Ersi.

S.G.: No effettivamente l'associazione era un circolo piuttosto chiuso. Mi ci sono voluti anni per riuscire a diventare socio. Anni di davvero duro lavoro, per dimostrare di avere i requisiti. Però una cosa va detta: la disponibilità al confronto, da parte dei soci, non è mai mancata. In quegli anni io ho sempre e comunque potuto contare sul loro supporto e apporto tecnico e culturale. Se avevo bisogno di informazioni, confronto, aiuto, loro c'erano sempre. La rete professionale non è mai mancata.

iFerr: Lei però è andato oltre, e ha scelto la strada della qualifica professionale. Perché, non le bastava essere già tanto bravo?

S.G.: Devo dire che il percorso è effettivamente oneroso. Anche dal punto di vista economico. Ma il gioco a mio avviso vale la candela. Prima di tutto perché tutti pensiamo di essere bravi e capaci. Ma poi, sarà davvero così? Il fatto che un organismo di terza parte indipendente valuti effettivamente il tuo stato dell'arte, ritengo sia decisivo, in un percorso professionale corretto.

iFerr: Adesso basta, il suo percorso formativo è completo e chiuso?

S.G.: Ma quando mai! La formazione non ha una fine. Perché così come si evolvono le tecniche le tecnologie, e le loro applicazioni, allo stesso modo è necessario attuare attività costanti di aggiornamento professionale.

iFerr: Per questo non è sufficiente lavorare sulle informazioni?

S.G.: Attenzione: formazione e informazione sono due attività molto differenti. Complementari, ma differenti. Se si vuole consolidare la propria posizione professionale, è assolutamente necessario non perdere mai di vista l'aggiornamento complessivo, ma partendo sempre e comunque dalla formazione.

iFerr: Da cosa nasce tanta determinazione?

S.G.: Da una consapevolezza che ho acquisito in tanti anni di lavoro. La formazione è quella che mi consente di discriminare davvero l'informazione. La formazione mi viene da fonti obiettive, che mi danno strumenti generali e orizzontali, è sempre *super partes*. L'informazione viene invece dalle aziende che mi aggiornano, anche tecnicamente, a proposito dei loro prodotti, e lo fanno in maniera seria, ma sempre e comunque di parte. Io per capire quello che le aziende mi dicono, devo avere dimestichezza con gli strumenti tecnici generali e orizzontali.

iFerr: Ma questi strumenti non rischiano di essere eccessivamente teorici?

S.G.: E proprio qui nasce la differenza tra Ersi e tante altre fonti di potenziale formazione. L'associazione ha strutturato programmi di corsi, molto mirati, concepiti sulle reali esigenze dei professionisti del settore. Non solo, i formatori sono quasi sempre tecnici che operano nel nostro mondo, quindi molto consapevoli delle concrete necessità di apprendimento della platea. Insomma: contenuti mirati, con *docenti* che capiscono davvero!

Sicur Gen

La vostra sicurezza è il nostro obiettivo!

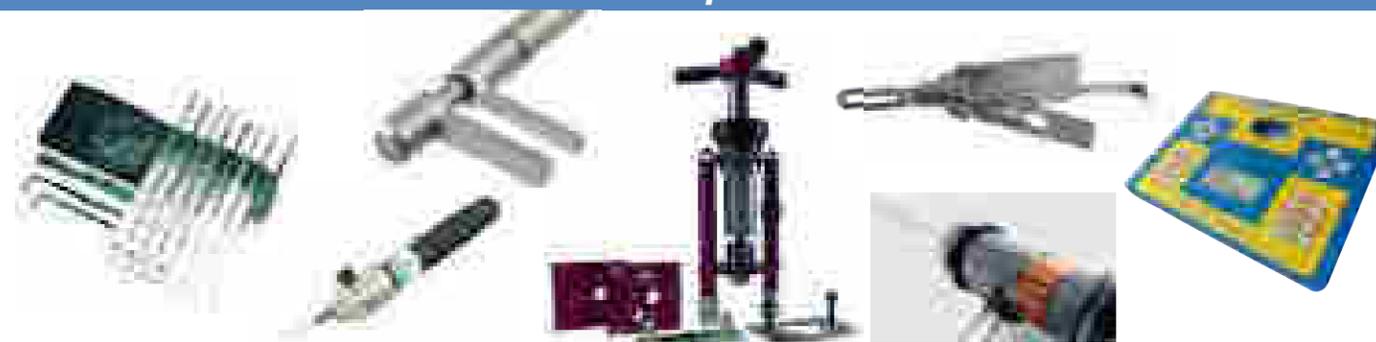
Soluzioni per la sicurezza di privati, banche, aziende

Professionalità, Competenza e Qualità

Serrature e cilindri di alta sicurezza, controlli di accesso e sistemi anticlonazione



Attrezzatura professionale



Formazione qualificata per serraturieri e tecnici di casseforti



Sicur Gen[®]

www.sicurgen.it - info@sicurgen.it - Tel. +39 02 907 237 04



TRIAX PRO

PUNTO DI SVOLTA NELLA DUPLICAZIONE.



Duplica e Marca



Ergonomica e Innovativa



Versatile e Veloce



Software Intuitivo

Triax Pro rappresenta il punto di svolta nella duplicazione professionale. La sua tecnologia elettronica di ultima generazione garantisce massima precisione nella duplicazione di chiavi laser, punzonate e nella marcatura di chiavi e medaglie. Ergonomia, velocità nella decodifica e duplicazione chiavi, componenti di altissima qualità, software intuitivo sono destinati ad accompagnare al meglio ed a lungo il vostro lavoro.

www.silca.biz



SILCA AUTOMOTIVE

SOLUZIONI PROFESSIONALI
PER UN BUSINESS IN CRESCITA.

Silca Automotive

#1 AL MONDO

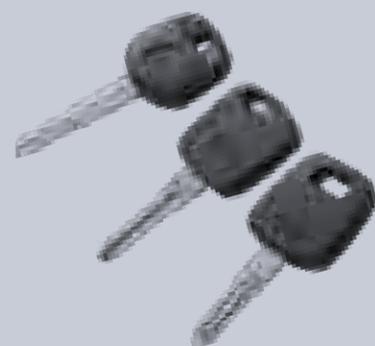
Soluzioni Automotive / Chiavi / Machine Duplicatrici

www.silca.biz

01 / CHIAVI VEICOLO

LOOK A-LIKE KEYS

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri conse cu



MH

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri c



EMPTY SHELLS

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri c



FLIP KEYS

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum



02 / TRANSPONDERS E TRANSPONDER PRE-SETTING

GTI

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri conse cus molorehenda dollam Be di omnis et ommolup tatiber speleni



T48

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri conse cus molorehenda dollam Be di omnis et ommolup tatiber speleni



T33

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri conse cus molorehenda dollam Be di omnis et ommolup tatiber speleni



T28

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum eseri conse cus molorehenda dollam Be di omnis et ommolup tatiber speleni



03 / DISPOSITIVI TRANSPONDER

04 / DUPLICATRICI

RW4 PLUS

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum



TRIAx PRO

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum

ID48

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum
eseri conse cus mol



FUTURA

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum



MVP PRO

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum
eseri conse cus mol



FUTURA AUTOMOTIVE

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum



AD 100 PRO

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum
eseri conse cus mol



MATRIX PRO

Be di omnis et ommolup tatiber speleni sciaecu llenimus num dias et minulpa derume del mi, ab ius rest, sequiduntem res vitemporerum quidendelit eum



**PRECISIONE
ORIGINALE.**
CREATIVITÀ INFINITA.

Silca risolve ogni vostra esigenza di chiave e sostiene con soluzioni innovative chi le duplica per voi in ogni parte del mondo.

#1 AL MONDO

Soluzioni Automotive / Chiavi / Macchine Duplicatrici

www.silca.biz



UNOCODE PRO
QUALITÀ ECCELLENTE, SEMPRE.



Precisa ed Affidabile



Design Innovativo



Utilizzo Intuitivo



DB Software Ampio ed Aggiornato



Unocode Pro è una duplicatrice elettronica top di gamma per la decodifica e la cifratura a codice o da originale di chiavi piatte per cilindri e veicoli e di chiavi a croce. Coniuga prestazioni eccellenti, utilizzo confortevole, velocità di duplicazione e decodifica a materiali di alta qualità. Il suo software user-friendly consente di accedere al più ampio database chiavi disponibile nel mercato. Unocode Pro è una duplicatrice elettronica top di gamma per la decodifica e la cifratura a codice o da originale di chiavi piatte per cilindri e veicoli e di chiavi a croce.

www.silca.biz

La "legge" delle **più forti**

(Dispositivi di sicurezza privata)

Quando parliamo di sicurezza privata intendiamo le casseforti che sempre più spesso vengono installate nelle residenze e che sono deputate a contenere le ricchezze di famiglia.

Anche se difficile da immaginare è molto più semplice scegliere i dispositivi di sicurezza per esercizi commerciali e istituti di credito rispetto a quelli per le case private e questo perché per i primi ci sono delle certificazioni e norme specifiche che regolamentano l'acquisto secondo le diverse esigenze, mentre per gli altri la regolamentazione è fornita da due norme che ora vedremo nel dettaglio e che spesso lasciano molti dubbi, ma che soprattutto sono poco conosciute sia dagli esperti del settore che di conseguenza dagli utenti privati che acquistano le casseforti. Il nostro intento è quello di fare chiarezza sulle norme che regolano le casseforti domestiche, ma soprat-

tutto di incentivare il privato a fare una scelta consapevole.

NORMATIVE SULLE CASSEFORTI

La prima norma che abbiamo a disposizione per discernere una cassaforte a norma da una "fuori legge" è la UNI 10868:2000 che ha un confine territoriale, ossia è valida solo in ambito italiano. Il suo titolo recita così "Mezzi di custodia - Requisiti per la classificazione e metodi di prova per la resistenza all'effrazione - Casseforti per uso privato", assolutamente non paragonabili in fatto di resistenza agli attacchi esterni alle casseforti ad uso professionale, come possono essere quelle di una banca o di una gioielleria. Questa norma, infatti, distingue due tipi di casseforti per ambito domestico: quelle a mobile e quelle incassate a muro. Per ognuna di esse vengono riportate le dimensioni minime e massime per definire uno standard di resistenza, che viene stabilito attraverso prove di

scasso con attrezzi diversi (mazze, martinetti, martelli). Una volta superati i test si compila un rapporto in cui si attesta l' idoneità del prodotto, con data e luogo in cui è avvenuto il test stesso. Nel 2005 questa norma è stata superata dalla UNI EN 14450, che estende la sua validità in ambito europeo. In questo momento è questa la normativa principale che classifica, in base al loro livello di resistenza allo scasso, le casseforti e gli armadi corazzati ad uso domestico, la quale prevede due diverse classi di resistenza S1 e S2, assegnate dopo aver sottoposto i dispositivi di sicurezza a prove di resistenza ad effrazioni con attrezzi come martello, trapano, piedi di porco o qualsiasi altro strumento utilizzato solitamente dai rapinatori.

A CHE PUNTO SIAMO

Il problema, tirato in ballo anche dai distributori stessi, è che questa norma non sia così chiara come potrebbe sembrare. I punti da chiarire sarebbero tanti, ad esempio quali sono i metodi di prova a cui vengono sottoposte le referenze perché siano dichiarate a norma? O anche si parla di resistenza a scassi con trapani da 500W, quando nella grande distribuzione a dispo-

zione di chiunque il trapano meno potente è di 750W. Dubbi che attanagliano produttori e distributori e che inevitabilmente si ripercuotono sull'utente finale che non riceve le giuste informazioni per poter giudicare oggettivamente una cassaforte realmente resistente ai metodi di scasso di oggi giorno. Ma se restiamo alle parole della certificazione primo passo indispensabile quando decidiamo di acquistare una cassaforte da mettere in casa è controllare che questa sia stata marchiata dal produttore con questi dati identificativi: cifre del fabbricante, il numero della norma, il livello di sicurezza del prodotto (S1 o S2) e l'anno di produzione, spesso deve essere l'utente in prima persona ad interessarsi e chiedere queste specifiche.

IN SINTESI

Ad oggi le normative che regolamentano i dispositivi di sicurezza per le residenze private sono sostanzialmente due:

- **UNI 10868:2000** valida solo in Italia, distingue due tipi di casseforti per ambito domestico: quelle a mobile e quelle incassate a muro. Per ognuna di esse vengono riportate le dimensioni minime e massime per definire uno standard di resistenza, che viene stabilito attraverso prove di scasso con attrezzi diversi. Una volta superati i test si compila un rapporto in cui si attesta l' idoneità del prodotto, con data e luogo in cui è avvenuto il test stesso.
- **UNI EN 14450** si applica in tutta Europa. È questa la normativa principale che classifica, in base al loro livello di resistenza allo scasso, le casseforti e gli armadi corazzati ad uso domestico, la quale prevede due diverse classi di resistenza S1 e S2, assegnate dopo aver sottoposto i dispositivi di sicurezza a prove di resistenza ad effrazioni con attrezzi come martello, trapano, piedi di porco o qualsiasi altro strumento utilizzato solitamente dai rapinatori.



Viro®

**SERRATURE CORAZZABILI serie 1.8234
PER PORTE BASCULANTI
(da 1 a 4 punti di chiusura)**

BREVETTATE



Watch the lock to be armoured for up and over doors video



Guarda il video Serratura corazzabile per porte basculanti



www.viro.it - viro@viro.it

INTERCambiabili con le più diffuse serrature per basculanti già installate con interasse 70 mm (FORI ASOLATI PER LA MASSIMA ADATTABILITÀ)

- **Corazzabili** con la semplice applicazione di una **rosetta di sicurezza** (i fori a norma DIN sulla cassa fungono da dima).
- **Rosetta di sicurezza a richiesta**, in acciaio carbonitrurato e zincato e **ghiera** (per il montaggio su basculanti di spessore ridotto) in acciaio zincato.
- Accessorio **piastra di protezione di spessore 2 mm** (art. 1.8234.0465) in acciaio cementato, temprato e zincato.
- **Accettano qualsiasi mezzo cilindro profilato** (da acquistare separatamente) con nottolino DIN o universale.
- **Apertura** dall'esterno con chiave, dall'interno con pomolo rotante molleggiato non afferrabile dal lato esterno con strumenti da scasso.



Il Guru della cassaforte



Lui è Antonio Tabacco. Da anni è riferimento indiscusso nel mondo delle casseforti. Membro del gruppo VG1 (incaricato di scrivere le norme), rappresentante Acica in Eurosafe (la federazione europea che raggruppa tutte le associazioni nazionali), è anche nel consiglio direttivo di Ersi. Con lui, abbiamo parlato di certificazione delle casseforti.

Le normative, va sempre ricordato, sono importanti e decisive, per fare chiarezza a proposito di prodotti e loro caratteristiche intrinseche, ma non costituiscono obbligo tassativo e orizzontale. Ovvero: sono cogenti per ottenere la certificazione cui si riferiscono, ma sta al singolo produttore, decidere se seguire o meno la via della certificazione. A proposito di cassaforti poi, la questione della certificazione di prodotto

è stata piuttosto difficile e tortuosa, da dirimere. Perché il mercato, nato e cresciuto all'ombra dei prodotti professionali, faticava a trovare una strada condivisa a proposito di referenze semplificate, destinate al classico grande pubblico dei consumatori privati. Ad oggi in Europa e anche in Italia, esistono due grandi normative: la Uni En 1143-1, riferita ai prodotti professionali, e la Uni En 14450, per i prodotti ad uso domestico. Ma come si è arrivati a questo risultato? E a quali esigenze rispondono, queste due normative?

DEFINIZIONE

Norma: Complesso ordinato di disposizioni e principi che regolano un determinato settore. Una norma è una proposizione volta a stabilire un comportamento condiviso secondo i valori presenti all'interno di un gruppo sociale e pertanto definito normale. Essa è finalizzata a regolare il comportamento dei singoli appartenenti al gruppo. In linea generale, la norma giuridica viene assimilata a una regola di condotta, ovvero a un comando, che impone all'individuo un determinato comportamento.

Attenzione però: la norma non va in nessun caso confusa con la legge. Mentre la legge è un atto, la norma è la conseguenza di questo. La legge è una delle fonti del diritto, la norma è diritto, e scegliere di seguire una norma, è un atto volontario.

Antonio Tabacco, un vero e proprio guru a proposito di casseforti e normative, ha cercato di rispondere a queste domande.

iFerr: Ci racconti, Tabacco, come è iniziata la storia delle certificazioni delle casseforti?

A.T.: Agli inizi tutto era concentrato sui prodotti professionali. Anche perché in realtà erano davvero quelli più diffusi; e poi enti e banche avevano necessità impellente di creare delle griglie tecniche chiare e condivise, attraverso le quali discriminare le caratteristiche intrinseche delle soluzioni presenti nei cataloghi dei potenziali fornitori. Per questo solo una certificazione poteva rispondere a un'esigenza tanto puntuale.

iFerr: Dopo di che, come si è arrivati a concepire una normativa anche per i prodotti di tipo domestico?

A.T.: Siamo stati proprio noi italiani a spingere perché a livello europeo si creassero nuove regole, adatte a garantire la qualità dei prodotti anche a un livello di sicurezza meno elevato.

Questo perché sono italiani, la maggior parte dei produttori di casseforti domestiche con caratteristiche intrinseche degne di certificazione.

Il percorso per la definizione della norma corrispondente, è stato veloce e semplice?

Tutt'altro! Abbiamo dovuto mediare non poco, tra le differenti esigenze di ogni singola realtà commerciale e nazionale. Ad esempio, in Italia il livello delle casseforti è decisamente buono, anche nei prodotti domestici. In altri paesi invece i prodotti più diffusi sono poco più che cassette delle lettere con serratura! Si è arrivati a discutere anche a proposito nome del prodotto normato!

iFerr: In che senso scusi? Non stiamo parlando comunque di casseforti domestiche?

A.T.: In teoria sì, ma la discussione si è accesa proprio sulla definizione di casseforti. Perché con questo nome si identifica un prodotto tendenzialmente inviolabile di tipo professionale. Ora, trattandosi di una normativa riferita a prodotti di

altra tipologia, il mercato si è diviso; e alla fine si è scelta la strada della definizione *personalizzata*. In buona sostanza, ogni paese ha scelto un titolo che fosse esaustivo per il pubblico, senza però trarlo in inganno, in funzione della puntuale percezione che si ha della parola cassaforte. La norma in inglese titola: *Security safe cabinet*. Ma la traduzione francese recita: *Casseforti domestiche*; mentre quella italiana ha preferito: *Casseforti per uso privato*.

iFerr: Il contenuto delle norme però è uguale per tutti?

A.T.: Certamente, ci mancherebbe altro! La Uni En 1143-1, prevede dei gradi di sicurezza espressi in numeri romani, dallo zero al tredici, che si chiamano: Resistant Unit. La Uni En 14450 che si esprime in due livelli S1 e S2, definiti Security Unit. I prodotti, per accedere ai livelli di certificazione, devono rispondere a puntuali caratteristiche tecniche.

iFerr: E le caratteristiche tecniche richieste, sono tanto differenti nelle due norme?

A.T.: Diciamo così: la 14450 ha voluto estendere verso il basso, i requisiti già impostati per i prodotti professionali. Detto ciò, è chiaro: una cassaforte di grado XIII, è distante anni luce da una di grado S1. Ma è giusto e normale che sia così.

iFerr: Entriamo nel merito: come funziona la certificazione?

A.T.: I produttori sottopongono le referenze che vogliono certificare a un laboratorio accreditato. Il laboratorio effettua tutte le prove indicate dalla norma e da dei valori a ciascun aspetto verificato. Tutti questi valori, corredati da una relazione conclusiva, vengono trasmessi a un ente accreditato - terza parte indipendente - in grado di valutare i risultati e emettere certificato corrispondente. Attenzione però: requisito primo per la certificazione di prodotto, è che l'azienda che ne fa richiesta abbia un sistema qualità conforme alle norme ISO 9000.

iFerr: Ci aiuti a capire: che caratteristiche devono avere i prodotti per entrare nelle categorie S1 e S2?

A.T.: Semplificando al massimo, devono resistere ad attacchi effettuati con strumenti e utensili da scasso di tipo comune, quelli insomma tendenzialmente più utilizzati dai ladri per forzare la porta delle case.

iFerr: Quindi un livello di resistenza piuttosto basico?

A.T.: Inevitabilmente. L'idea è quella di garantire una sicurezza minima. Per tutto il resto, esiste l'alternativa dei primi due gradi della norma di riferimento per il mercato professionale.

iFerr: A questo punto le chiediamo: ma Antonio Tabacco, quale livello di prodotto cassaforte vorrebbe, in casa sua?

A.T.: Certamente io sceglierei uno Zero o un Uno della Uni En 1143-1. Questo perché la cassaforte deve rispondere a due requisiti fondamentali: proteggere i beni e durare nel tempo. Allora l'investimento vale l'eventuale sforzo economico maggiore. Anche perché non parliamo mica di migliaia di euro!

iFerr: Allora perché creare una norma anche per i prodotti meno prestanti?

A.T.: Perché è giusto che il mercato, anche quello con esigenze meno severe, abbia degli elementi certi di discriminazione dell'offerta commerciale a sua disposizione. Le casseforti S1 e S2 sono ottime, per limitare alcuni danni, tutto sta nell'aver chiare le caratteristiche di ciò che si sta acquistando.

iFerr: Per questo è fondamentale la comunicazione?

A.T.: Ancor di più è determinante la consulenza professionale dei rivenditori qualificati. Sono loro che possono fare la differenza a tal proposito. Anche perché è a loro che i consumatori di affidano davvero. Per questo credo che la formazione degli specialisti stia alla base di un mercato ben gestito e forte.

iFerr: In grande distribuzione però si trovano prodotti di ogni genere.

A.T.: Vero. Ecco quindi che per gli specialisti è fondamentale andare a lavorare su prodotti di gamma media e medio alta. Questo deve essere il loro target di riferimento. Se il consumatore vuole un prodotto basico, per tutelare documenti o anche piccoli oggetti di valore, può tranquillamente rivolgersi alla grande distribuzione. Se invece ha necessità di una soluzione più prestante, ecco allora che subentra il punto vendita specializzato, dove le proposte saranno di livello decisamente superiore, e dove il prodotto certificato dovrà essere sempre al centro dell'offerta.



Communicate

Your *Future*



iFerr magazine
choose *modern*



ALL'INSEGNA DEL SERVIZIO

L'azienda Canese Dante è presente sul mercato della distribuzione dal 1960.



Negli ultimi 15 anni si è fortemente specializzata nel settore della Sicurezza.

Personale altamente qualificato, assortimento prodotti delle aziende riferimento del settore, magazzino di oltre 1.500 mq gestito con radio frequenza, sito internet con l'area riservata ai rivenditori per la consultazione di disponibilità e prezzi in tempo reale, la rete di agenti, la velocità nell'evasione e consegna ordini unito ai corsi professionali, organizzati per i clienti, fanno sicuramente di Canese Dante il partner ideale a servizio della tua azienda.



CIPIERRE, SICUREZZA IN CASA 100% MADE IN ITALY

La Cipierre è una Azienda produttrice Italiana che opera da oltre 30 anni, nel settore delle serrature di sicurezza ed accessori per serramenti blindati.



Realizza interamente i propri prodotti nelle due unità operativa di Guidonia e di Tivoli in provincia di Roma (quest'ultima sede di prossima apertura) e grazie a dinamismo e a capacità d'innovazione, ha conseguito negli ultimi anni una costante crescita di visibilità e volumi di vendita.

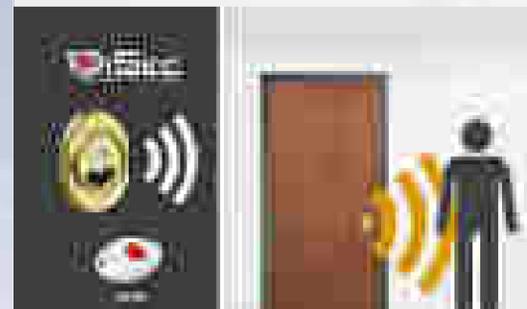
Queste qualità, unite alla vocazione di mettersi al servizio dei propri Clienti, e alla passione che la proprietà dell'Azienda e dei propri dipendenti mettono nel lavoro, permette di guardare con grande fiducia alle prossime sfide che il mercato propone attraverso una domanda sempre più tecnologica e richiedente sempre una maggiore di sicurezza.

Cipierre garantisce qualità e trasparenza attraverso il conseguimento della certificazione "MADE IN ITALY 100%" rilasciato dall'Istituto per la tutela dei produttori Italiani.



SEMPLICE, SICURO, QUICK!

Nata nel 2000 per sviluppare nuovi sistemi di protezione per serrature.



DiSec è riuscita a ricavarci una posizione di leader nel mercato nazionale ed estero, proponendo una sicurezza a 360° con prodotti innovativi. DiSec offre una vasta gamma di protezioni antieffrazione, attraverso un ampio assortimento di dispositivi meccanici ed elettronici ed una serie importante di mostrine, accessori e dispositivi di valido aiuto per i locksmiths. La stretta collaborazione con gli specialisti del settore ha permesso di sviluppare una gamma di prodotti altamente all'avanguardia. Per rispondere in modo rapido ed efficace alle diverse necessità, DiSec si è attrezzata con le più moderne tecnologie cnc e laser per una produzione di precisione e di qualità, certificata UNI EN ISO 9001:2008. Ultima novità in casa DiSec è QUICK ENTRY - Blocco aste intelligente. Si tratta di un sistema di controllo a distanza della serratura, con possibilità di blocco in caso di effrazione e utilizzo non autorizzato, anche mediante App da dispositivo mobile.



SGUARDO INTERNAZIONALE E TECNOLOGIA

Errebi è un'azienda che dal 1949 produce nello stabilimento di Cibiana di Cadore (BL) chiavi per serrature.



Situata nel cuore delle Dolomiti e forte di una tradizione per la chiave, Errebi ha saputo svilupparsi nel tempo cogliendo le opportunità di mercato fino a diventare una delle aziende di riferimento nel suo settore. L'ingresso nel gruppo Altuna, leader europeo nel settore chiavi, ha fornito le sinergie per ampliare la gamma e fornire prodotti sempre più sofisticati, in particolare nella tecnologia transponder e nella sicurezza passiva in genere. Alla base del nostro operare sta una lunga esperienza accompagnata da una costante attenzione alla qualità, servizio, innovazione tecnologica, rispetto per l'ambiente ed attenzione alle risorse umane. Una mentalità internazionale ci completa nel profilo e la presenza commerciale in oltre 40 Paesi ne è una testimonianza.



NUOVI PRODOTTI E SOLUZIONI DI SERVIZIO

Keyline, con sede a Conegliano in provincia di Treviso, è un'azienda innovativa nel contesto globale sempre più competitivo della progettazione e produzione di chiavi e macchine duplicatrici meccaniche ed elettroniche.



È un riferimento nella tecnologia di clonazione delle chiavi per auto, moto e camion dotate di transponder, focalizzata su nuovi prodotti e nuove soluzioni di servizio per gli Specialisti della sicurezza.

Grazie alle quattro filiali in Italia, Germania, Stati Uniti, Cina e ai due uffici di rappresentanza in Giappone e nel Regno Unito, Keyline opera attivamente e con successo nel panorama internazionale del key business. Keyline fa arrivare i propri prodotti in più di 50 paesi del mondo grazie ad una rete supplementare che conta oltre 60 distributori locali.



INVESTIRE NELLA GESTIONE DELLE CHIAVI UNA GRANDE OPPORTUNITÀ DI MERCATO

Se la chiave meccanica è il pane quotidiano del serraturiere, i Sistemi di gestione delle chiavi possono rappresentare un nuovo e proficuo mercato per il serraturiere qualificato.



I patrimoni di chiavi rappresentano un significativo problema per le organizzazioni grandi e piccole: le chiavi devono essere custodite, protette e gestite in modo efficiente, con grandi complicazioni per i responsabili. Il mercato dei sistemi per la gestione delle chiavi è quindi ormai una realtà in tutti i paesi moderni, dove privati, aziende, enti pubblici, enti sanitari, infrastrutture, società di servizi pubblici e di utilità adottano sistemi meccanici (come i KeySafe) e tecnologie informatizzate (come le Bacheche Elettroniche). Un mondo di chiavi da trasformare in un grande mercato.



TELECOMANDI AUTO ORIGINALI: LA CHIAVE DEL SUCCESSO

I tempi sono cambiati, in modo positivo nell'industria della programmazione del telecomando auto.



Oggi, centri chiavi e ferramenta dispongono di strumenti che consentono loro di programmare il 95% di telecomandi per auto. Essi possono finalmente fornire lo stesso servizio come concessionari ufficiali. Tuttavia, vi è un fattore importante che dovremmo ricordare: questa attività non consiste solo nel fornire lo stesso servizio, ma nel fornire lo stesso prodotto, offrendo ai clienti telecomandi originali, proprio come il rivenditore ufficiale. Fornire telecomandi originali per i nostri clienti è la chiave del successo in questo settore e l'unica politica della Quadrifoglio Distribuzioni. Negli ultimi 10 anni, la nostra strategia è stata sempre: fornire lo stesso prodotto e lo stesso servizio così come fanno i concessionari ufficiali e quindi la programmazione della chiave, ma usando sempre il prodotto originale.



L'EVOLUZIONE E L'INNOVAZIONE: IL CAPOLAVORO DELLA NOSTRA ANIMA

Sice Tech nasce nel 2010 e si afferma sin da subito come leader nella produzione di radiocomandi universali.



Attiva in 20 paesi mondiali e con i suoi 1.600 clienti si dedica giornalmente allo studio di tecniche sempre più avanzate. L'azienda nel corso degli anni ha arricchito il suo sales network con la distribuzione di una ricca gamma di radiocomandi per cancello appartenenti alle marche originali più commercializzate. La sua ambizione aziendale più importante risiede nella creazione e continua evoluzione di ciò che il mercato esige.



INNOVAZIONE E PERSONALIZZAZIONE

Silca, produce e commercializza in tutto il mondo soluzioni per la duplicazione chiavi veicolo, chiavi e macchine duplicatrici di chiavi.



Presente commercialmente in oltre 130 paesi, il marchio Silca è in tutto il mondo sinonimo di eccellenza ed innovazione per chiunque operi nel servizio di duplicazione chiavi. Silca rappresenta un partner importante anche per l'industria automobilistica e per i produttori di serrature, per i quali progetta sistemi integrati per la duplicazione. Sistemi personalizzabili e di altissima qualità, che comprendono anche software e macchinari per la duplicazione di chiavi a livello industriale. Silca è azienda di riferimento per il Segmento Sistemi Chiavi della multinazionale dorma+kaba, gruppo di recente costituzione formatosi a seguito di una fusione avvenuta a settembre 2015.



PRIMA, A INTRODURRE IL TAGLIO AL LASER!

Stark, azienda di primo piano in Europa nella produzione di casseforti e sistemi di sicurezza ad uso domestico e commerciale, ha introdotto per prima la tecnologia di taglio laser nell'ambito della produzione di casseforti.



I centri di taglio laser o al plasma garantiscono la massima precisione nella fabbricazione di tutti i componenti corazzati, mentre le isole di saldatura robotizzate e le linee di assemblaggio assicurano un'altissima costanza qualitativa del prodotto assemblato. Severi controlli su ogni singolo pezzo garantiscono caratteristiche di assoluta sicurezza ed affidabilità dei sistemi di chiusura. Le caratteristiche del processo Laser System si traducono in un gioco di soli 2/10 mm fra porta e cornice monoblocco, che impedisce l'introduzione di qualsiasi leva, costituendo inoltre un'efficace barriera tagliafiamma.



PUOI USARE IMPRONTA DIGITALE O CODICE A TUA SCELTA

Casseforti e armadi di sicurezza con display e lettore di impronte digitali.



Le impronte digitali costituiscono una caratteristica unica ed irripetibile per ciascun individuo e rimangono immutate durante tutta la vita, quindi rappresentano il mezzo di identificazione per eccellenza, universalmente riconosciuto.

RAM-TOUCH II, A DIFFERENZA DI QUASI TUTTI GLI ALTRI SISTEMI BIOMETRICI:

- riduce al minimo il tempo di elaborazione per il riconoscimento;
- tollera le alterazioni fisiologiche dell'impronta, come piccoli tagli o abrasioni;
- sopporta piccoli spostamenti del dito sul lettore
- garantisce la segretezza della Vostra identità, in linea con la Legge sulla Privacy.



e-asy block

SERRATURA MECCANICA CON BLOCCO ELETTRONICO

Funi

PROTEZIONE CORAZZATA ANTISTRAPPO

BUNKER
LOCKS®



- Corpo protezione Ø50 x 27 mm. in acciaio carbonitrurato durezza 58/60 Hrc
- Piastrino di protezione ingresso chiave in acciaio inox con forma conica anti-estrazione
- Tiranti in fune di acciaio ad altissima resistenza, certificati con carico di rottura minimo di 6.000/Kg. totali
- Morsetto di fissaggio interno con azione di pretensionamento/bloccaggio (spessore 18 mm.)
- Completa di mostrina coprilavorazione esterna

- Funzionamento meccanico con blocco elettronico
- Attivazione tramite telecomando con frequenza 434 MHz
- Alimentazione a batterie con 4 stilo per un totale di 6 volt
- Presenza del blocco non rilevabile dall'esterno
- All'interno una mostrina copre il vano batterie ed il pulsante di programmazione dei telecomandi
- La mostrina interna è corredata di led a due colori che segnala lo stato della serratura
- Un buzzer comunica l'attivazione, la disattivazione e batteria scarica (beep prolungati)
- Led e Buzzer confermano, anche, l'avvenuta associazione del telecomando
- A serratura aperta il blocco, anche se sollecitato, non entra in funzione
- Il sistema è dotato di un dispositivo di sicurezza che riporta il meccanismo in stato di apertura nel caso in cui la carica della batteria scenda sotto una soglia minima di esercizio garantendo la funzionalità meccanica della serratura

Cipierre S.r.l.

Via Luigi Einaudi, 3 | 00012 Guidonia Montecelio | Roma, Italy
Tel. +39 0774 35 55 90 +39 0774 37 86 35 | Fax +39 0774 37 99 24
info@cipierre.com | www.cipierre.com



m.It
meet.Italy
Security

D-SMART

Make your lock motorized

**Rendi
intelligente la
tua serratura**

- Ideale per tutti i tipi e dimensioni di porta, applicando D-SMART sulla porta puoi automatizzare qualunque serratura a cilindro europeo
- Facile da installare - non richiede forature e cablaggi
- Alimentazione a batteria - o da rete
- Sistema di comunicazione sicuro e criptato tramite tecnologia Bluetooth
- Chiusura automatica - alla chiusura della porta la serratura si attiva automaticamente
- Controllo accessi

Per gestire gli accessi e configurare la porta scaricare sullo smartphone, l'applicazione D-SMART, da sistemi Apple, Android (google play).



Apertura della porta tramite:

- Smartphone e **Bluetooth SMART**;
- Tastiera⁽¹⁾;
- Transponder impermeabile e resistente.



Pat Pending

MASSIMA SICUREZZA
con il cilindro modulare K5

CILINDRO MODULARE A PROFILO EUROPEO K5

- Doppio sistema di cifratura: perni ed elementi mobili attivi
- Cilindro resistente al trapano
- Rinforzo del corpo in acciaio inox
- Cilindro resistente al bumping
- Cam DIN 30° (C, P, Q)
- Finitura cromo satinata
- Chiave piatta reversibile
- 1 chiave da cantiere
- 5/3 chiavi definitive in alpaca con testa plastica in confezione sigillata.
- Possibilità di profilo personalizzato (a richiesta)
- Esecuzioni speciali: KA - CA - CC - CM - MK - GMK - GGMK - TANDEM
- Chiave a duplicazione protetta.
- Security card che ti tutela contro le duplicazioni illecite.

L'impegno continuo e l'attenta cura alle richieste di mercato portano Securemme a rivoluzionare l'idea di "funzionalità": grazie alla modularità si può comporre il cilindro nella misura e modello desiderato assemblando i distanziali da 5/10/20 mm al corpo da 30 mm. Facilità nelle esecuzioni KA e gruppi masterizzati mantenendo la sicurezza e la comodità di gestire con un'unica chiave più ingressi con combinazioni diverse.

Keep in Touch



MARCO POLO

ALESSANDRO SPOSI
Marketing manager

sposi@gestionechiavi.net



METALLURGICA
RIVAROLESE

ANDREA BRISIGHELLA
Sales manager

andrea@mr-mondial.com



EVVA ITALIA

ANDREA FUSAGLIA
Owner of Fusaglia
Luca & C.

andrea@fusaglia.it



MALFATTI & TACCHINI

COSTANZA TACCHINI
Marketing manager

c.tacchini@tacchini.info



BORDOGNA GROUP

FABIO MONDINI
Sales Manager

fabio.mondini@bordogna.com



DIERRE

FABRIZIO BARBIERI
Export Sales Senior
Manager

fabrizio.barbieri@gruppo dierre.com



SECUREMME

MATTEO ANDREOTTI
Export Department

matteo.andreotti@securemme.it



DISEC

EMANUELA DAL FABBRO
Board Chairman

disec@disec.it



Calvin Klein
WATCHES



LIU JO



CASIO CERRUTI 1881
SWISS WATCHES



EMPORIO ARMANI

GUESS

HAMILTON



MORELLATO



rb

SECTOR

VETTA

Orologi Stock

il portale del tempo

www.orologistock.com

- Sconti fino al 90% sull'acquisto di orologi di prestigio
- Consegna gratuita in tutta Italia
- Tutte le grandi marche a prezzi imbattibili
- Solo per Aziende e liberi professionisti con partita IVA.

CANESE DANTE

Canese Dante Safety Sector

Highly qualified staff, big assortment of products of the industry leaders, warehouse of over 1500 square meters operating with radio frequency, the website with the reserved area for resellers to consult availability and prices in real time, sales agents, very quick shipping and delivery orders combined to professional courses organized for customers, makes of Canese Dante the ideal partner to work for your business.

The company Canese Dante srl is present on the distribution market since 1960. Over the past 15 years it has strongly specialized in the SAFETY sector.



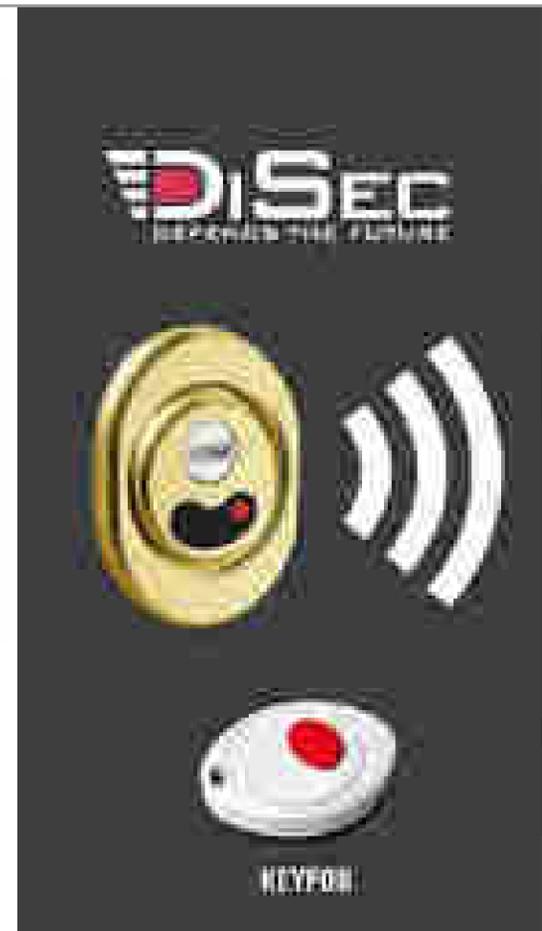


Safety at home 100% made in Italy

Ciperre is an Italian manufacturer Company operating by over 30 years, in the field of security locks and accessories for safety doors



The Company entirely manufactures the finish good in the two operative production sites of Guidonia and Tivoli in the province of Rome (the latter will be opened soon) and thanks to the dynamism and capacity for innovation, has achieved a steady growth of visibility and volumes sale during last years. These qualities, combined with the vocation to be at the service of its customers, and to the passion that the property of the Company and its employees put in the work, allows us to look with great confidence to the upcoming challenges that the market offers through a more and more technological demand requiring increasingly greater security. Ciperre guarantees quality and transparency through the achievement of the certification "MADE IN ITALY 100%" issued by the Institute for the protection of Italian manufacturers.



Quick Entry

DiSEC offers a wide range of anti-burglary protection, through many kinds of mechanical and electronic devices, including numerous locksmiths' helpful tool. Also a close collaboration with specialists has been fundamental in order to develop a new highly innovative product line. To accomplish every customer's need, DiSEC works with latest CNC and laser technology certified UNI EN ISO 9001:2008, for a fast and precise production. Last but not least, the new **DiSEC's QUICK ENTRY** – Smart rods block, a remote control wich gives the power to block the lock in case of burglary and unauthorized use, also available as app for smartphone.

DiSEC company, established in 2000 for protection systems development, has managed to reach a leading position both in local and foreign markets, offering innovative products for complete safety



Tradition in Key



Since 1949 ERREBI has been producing key blanks for locks in Cibiana di Cadore -Belluno (Italy). Located in the heart of Dolomites, ERREBI has used its long tradition in key blanks and its knowledge to develop over time using all market opportunities to become one of the leading companies in this field.



The joining with ALTUNA Group, leader in Europe in key blanks market, has provided synergies to expand our range of products and to offer more sophisticated items, particularly in transponder technology and its duplication. At the base of our work there is a long experience with a constant attention to quality, customer service, technological innovation, respect of the environment and human resources. An international awareness completes our company with a significant presence in 40 foreign countries.



A Great Commercial Opportunity: "Investing on Key Management"

Big and small lots of keys represent a relevant problem for big and small organizations: keys must be efficiently controlled, preserved and managed, with significant complications for the responsible. Therefore, the market of Key Management Systems is a concrete reality in the modern countries, where private consumers, small and big companies, public entities, health system, and public services adopt mechanical systems (such as KeySafe) and software based technologies (such as Electronic Key Cabinets). Important rules regarding "risk management", "safety" and "privacy" in complex organizations, appoint to the managers relevant personal criminal and civil responsibilities, applicable also to the management of keys: but, thanks to modern technologies, it is possible to grant the strict respect of rules and, consequently, the serenity for managers.

Some examples of use within public entities, small and big companies, health system and public services:

- management of car keys;
- management of maintenance keys;
- management of spare and emergency keys;
- management of keys for emergency access to town-buildings (schools, offices, museums).

Some examples of use within private consumers:

- spare keys of home door;
- keys for home health assistance;
- second house keys;
- office and shop keys.

A univers of keys to transform in a **big market.**



If the mechanical keys is the everyday market for the Locksmith, the Key Management Systems may become the new and rich market for the Qualified Locksmith.





Ninja Vortex: electronic key cutting machine for decoding, coding and engraving of the heads of the simple, laser and high security Keys

Tecnology and design

Keyline has a leading position in the cloning technology of car, motorbike and truck keys with transponder, and a focus on new products and new service solutions for security Specialists. The company is active and successful in the key business at an

international level, selling its products in over 50 countries through its four branches in Italy, Germany, United States and China, its two representative offices in Japan and the United Kingdom and to its network of over 60 local distributors.

With its top-of-the-line technology, its advanced design and the manufacture of products equipped with state-of-the-art applications, Keyline can offer maximum quality keys in a wide range of models that extends from traditional to transponder keys embedded with transponder.

The latest generation of Keyline electronic and mechanical key-cutting machines is only the more recent expression of the high design standards that characterise the Keyline products.

Keyline is deservedly the leading company worldwide in

Keyline, with headquarters in Conegliano, in the province of Treviso, is an innovative company operating in the increasingly competitive sector of the design and production of keys and mechanical and electronic key-cutting machines.

the technology of transponder car keys, having been the first company in the world to clone keys with Megamos Crypto (ID48) transponders, used by over 200 car brands throughout the world, including Volkswagen, Audi, Fiat and Ferrari.

884 Decryptor Mini: cloning device powerful, compact and mobile.

TKM. Xtreme: software update that enables the Megamos Crypto cloning.



Original Remotes: The "Key" to success

Today, locksmiths and hardware shops have tools that allow them to program 95% of car remotes. They can provide the same service as official dealers.

However, there is an important factor that we should remember: This business is not only about providing the same service, but about providing the SAME PRODUCT. This is, giving customers ORIGINAL REMOTES, just as the official dealer does.

Providing Original Remotes to our customers is the Key to success in this industry. For the last 10 years, we have repeated one single idea as the driver to grow this industry: Provide the same product and same service as official dealers. Key programming, but using always Original Remotes.

Car brands invest money and marketing on creating new models of remotes, with flashy designs and new features. Why provide a poor version as a replacement, when there are companies in the market selling original remotes? Car owners are proud of their cars. That pride is reflected on the car remote, a sign of status. If our industry respects their cars, their remotes, their status, they will give us their business.

Times have changed, in a positive manner, in the car remote programming industry.





Evolving and innovating: the masterpiece of our soul

Sice Tech is the leader in the Universal automation field since 2010. Its research and development given by their engineers allows to took up the challenges, needs and evolutions launched on the market respecting high standards of quality.



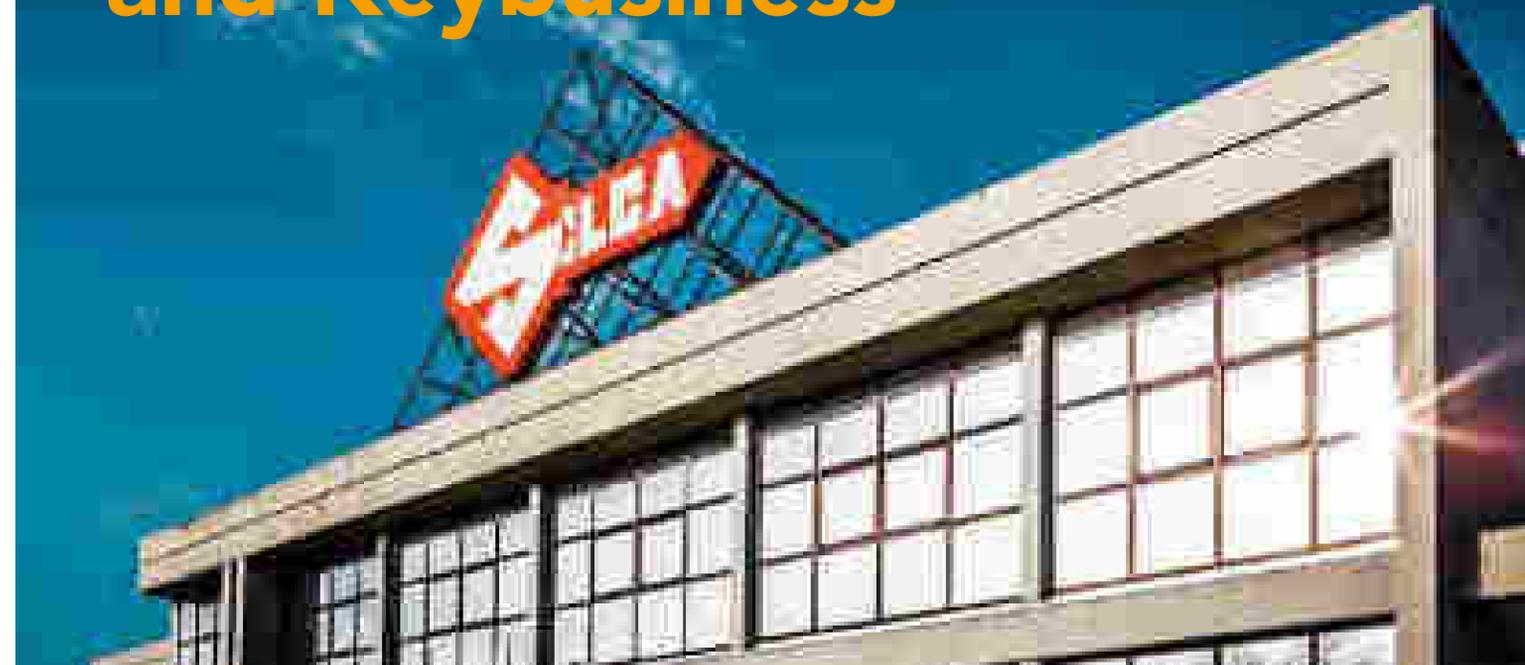
Sice Tech, is active in 20 countries, in all the world, with different and highly innovative productive realities. As manufacturer, this company establishes itself, during these years, thanks to one of the most clicked on the web universal products: WHY EVO. The company develops also a collateral market distribution of genuine remote controls, especially dedicated to the European brands.

The satisfaction of 1.600 customers allows to place new projects to the definition of new qualitative standards.

To reach and pass the expectations of even the most competent and demanding customers is the aim and his staff works each day looking for a constant contact with theirs.

We can create the top quality because we feed the soul of innovation, changing the Universal remote control market.

Company profile and Keybusiness



Widespread commercial presence in over 130 countries combined with consolidated presence within key business make of Silca brand the synonymous of excellence and innovation for anyone operating in the locksmithing and automotive key service. Partnering with Lock and Automotive Industry Silca has strength-

Silca designs, manufactures and distributes all over the world advanced solutions for vehicle keys duplication, key blanks and key cutting machines

ened its expertise in offering not only professional but tailored solutions perfectly matching automotive industry as well as key professionals. Silca does represent a flagship company for the Key Systems Segment within **dorma+kaba**, recently established group formed following a merger in September 2015, today third world player within Security business, 16,000 employees operating in over 50 countries . The dorma+kaba Key Systems Division Segment, headed by COO Stefano Zocca who is also CEO of Silca S.p.A. , employees in the world 1,650 people operating in 5 different production plants in Italy , England, India , Colombia and in the United States . The Key Systems Segments product range are marketed in the world branded Silca, Ilco, Advanced Diagnostics . Silca is a certified company in conformity with international standards ISO 9001:2008, ISO TS 16949/2009 and ISO14001:04





The first, in laser cut technology!

Stark is a leading company in Europe for home and commercial safes and security systems production and the group boasts 50 years experience in the steel carpentry field. Stark has been the first to introduce the laser cut technology in the safes production and, recently, of its evolution thanks to the 3D cut.

The laser or plasma cutting centres guarantee the greatest precision in the manufacture of all the armoured components, while the robotized welding islands and the assembly lines ensure a constantly high level of the assembly product, all assisted by CAD-CAM coordination. The severe computerized testing of each piece along the finishing line guarantees absolute security and reliability of the locking system. The innovative branded range Konika, thanks to the 3D laser cut between door and frame that doesn't permit the breaking

of the door itself, is unequalled for technical specifications and has no comparison on the market. Finishing accuracy and particularly attractive aesthetical solutions make it an unmistakable Italian design product. Stark, in line with the constant innovation that has always distinguished itself with original products for the security sector, updates its offers with the new range of safes Konika Plus which has, as main feature, in addition to the already known break proof system, an exceptional burglary resistance on the front safe against the cutting blade, using new and exclusive synthetic minerals with very high hardness. A product that arises from the need to evolve safety standards following the prevailing attack techniques conducted with cutting discs against domestic safes. Test attack on the product showed a resistance for more than 110 blows of a 4 kg. mace and 12 cutting discs on the front.



Ram-Touch II

You can use digital fingerprints or codes - it's up to you.

SAFES AND SAFETY CABINETS WITH DISPLAY AND DIGITAL FINGERPRINT READER



RAM-TOUCH II, UNLIKE OTHER BIOMETRICAL SYSTEMS:

- reduces time for fingerprint identification to a minimum;
- tolerates physiological fingerprint alterations, such as small cuts or scratches;
- can recognize slight movements of the fingertip on the reader;
- guarantees the secrecy of your identity in compliance with current Privacy Law.

EMERGENCY OPENING:

- **mechanical:** for the safes: with cylinder (protected by an anti-drill, case-hardened, tempered steel plate, resistant to attack) and a patented profile key, that can only be duplicated by Viro, sending a fax or an e-mail with a photo of the ownership card supplied in a sealed envelope with the keys.
- **for the cabinets:** mechanical with cylinder (protected by an anti-drill, case-hardened, tempered steel plate, resistant to attack) and disc key
- **electronic with external power supply trough a 9V battery (not provided).**

Digital fingerprints are a unique and irreproducible feature for every single person and stay the same throughout your life; they are therefore an ideal and universally recognized means of identification.

THE RAM-TOUCH II RECOGNITION SYSTEM:

- is a patented Viro exclusive;
- is activated by touching it with a finger and automatically turns off at the end of operations;
- recognizes fingerprints by swiping your fingertip across the reader;
- accepts up to 16 fingerprints and up to 16 numeric codes;
- only on first fingerprint storage it is necessary to swipe the finger 5 times, to maximise reliability in the recognition phase, during opening;
- fingerprint No. 16 is the Master;
- if memorized, the Master fingerprint is used for opening the safe or the cabinet and for memorizing or erasing the other fingerprints;
- warns that the batteries are almost flat, by acoustic and visual signals.

iKey
Professional
un prodotto **iFerr** magazine
www.iferronline.com

supplemento al n° 32 di iFerr magazine

Editore Marketing & Multimedia - MaMu SRL

Direzione Amministrativa
Piazza Erculea 11
20122 Milano

Sedi:
Sondrio
Piazza Castello, 4
23022 Chiavenna (SO)

Milano
Piazza Erculea, 11
20122 Milano
Tel: 02 72 08 00 52
e-mail: info@iferr.com
web: www.iferronline.com

Direttore Responsabile
Roberto Galimberti

Direttore Editoriale
Sebastian Galimberti

Coordinamento Editoriale
Camilla Fiorin

AD e Grafica
Ivan Roman
ivanroman@ivanroman.it
www.ivanroman.it

Segretaria di Redazione
Federica Caricilli
info@iferr.com

Ufficio Marketing
Giuseppe Ficarra
giuseppe.ficarra@iferr.com

Ufficio Commerciale
Francesco Fragomeni
francesco.fragomeni@iferr.com

Stampa
LA GRAFICA Tipolitografia
Di Arquati Davide & C. s.n.c. 29121 PIACENZA
Via XXI Aprile, 80 - Tel: 0523 328265 - Fax: 0523 322776



**CASSA
FORTISSIMA**

cassaforte **resistente** allo
sfondamento, al disco da taglio
e grimaldello bulgaro



I filmati
completi relativi ai test
sono visibili sul canale

You Tube

www.youtube.com/user/Starksrl



Test di attacco con 12 dischi da taglio sul frontale, la porta è rimasta inviolata e la serratura integra.



Test di sfondamento con 110 colpi di mazza da 4 kg e manico da 40 cm

La linea di casseforti

**CASSA
FORTISSIMA**

garantisce:

- solidità contro lo sfondamento grazie alla tecnologia di taglio laser 3D del frontale;
- resistenza all'effrazione contro il disco da taglio poiché realizzata con minerali di sintesi di **ultima generazione**.



SISTEMI DI SICUREZZA

STARK s.r.l.
Via Provinciale Nord, 36
42017 Novellara [Reggio Emilia] - Italy
phone +39 0522 653745 - fax +39 0522 654096
info@starksafes.com - www.starksafes.com

GKM & GK100



I nuovi chip micro in vetro per le Pod Keys e le teste porta chip Keyline.

GKM (13 mm) per transponder Megamos® Crypto (ID48)
e Megamos® fisso.

GK100 (23 mm) per transponder Philips® Crypto (ID46),
Texas® Crypto (4D) e Texas® fisso (4C).

Semplicità e potenza:
inserisci il chip nella testa e inizia subito la clonazione
con più di 100 referenze Pod Keys disponibili e la più
ampia copertura di chiavi auto con transponder.

Perfettamente compatibili con i dispositivi di clonazione Keyline.
Per clonare i transponder **ID48** con GKM ricorda di attivare
l'aggiornamento **Xtreme**.



www.keyline.it
info@keyline.it
T 0438 202 511



A BIANCHI 1770 GROUP COMPANY



BIANCHI 1770 GROUP

 **KEYLINE**

Innovators by design | Since 1770